

**NANCY FA1LLA,
JERRY JAMES**

BETTER WAY TO A BETTER LIFE

Published by MLM International, Inc.

**НЭНСИ ФЭЙЛЛА,
ДЖЕРРИ ДЖЕЙМС**

**ЛУЧШИЙ ПУТЬ
К ЛУЧШЕЙ
ЖИЗНИ**

Эта книга о том, как найти правильный путь к успеху, как изменить жизнь к лучшему, добившись реальной финансовой свободы. Речь идет о бизнесе, ради которого даже не надо выходить из дома и для которого пол и возраст не имеют значения. Авторы предлагают свою систему работы в сетевом маркетинге, способствующую позитивному мышлению, самосовершенствованию, мобилизации навыков и знаний, умению работать с потоками информации и принимать верное решение. При этом они гарантируют, что, изучив их метод, вы сможете добиться финансовой независимости и получить от жизни максимальное удовольствие.

Для широкого круга читателей.

ПОСЛАНИЕ ОТ ДОНА ФЭЙЛЛЫ

ФИНАНСОВАЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ...

Звучит красиво. Но знаете ли вы на самом деле, что такое финансовая свобода — что значит иметь собственный дом, автомобиль, что значит не иметь неоплаченных счетов? Держать в банке сбережения, которые приносят хорошие проценты? Располагать свободным временем, чтобы делать лишь то, что сочтете нужным? А ведь все это — ваше, только займитесь бизнесом, ради которого даже не нужно выходить из дома! Этому бизнесу легко научиться, а зарабатывать можно и в свободное время, даже если вы учитесь. Ну и веселое это занятие!

Именно так живем мы и многие наши друзья. Раньше, как и большинство людей, мы трудились с утра до вечера на бесперспективной работе, испытывая постоянный стресс. А сегодня мы наслаждаемся Финансовой Свободой. Добившись такого благополучия, мы решили помочь другим достичь таких же результатов.

Итак, если вы действительно стремитесь к финансовой стабильности, прочтите эту книгу.

ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО

Мы искренне надеемся помочь вам добиться успеха и хотим поделиться с вами нашей простой системой, которая помогла тысячам людей прийти к лучшей жизни. Книга написана именно для этого. Мы намерены показать вам дорогу к самосовершенствованию. Вы улучшите свои навыки, раскроете таланты, обучитесь тому, как достичь финансовой независимости. Уверены: у вас все получится.

Чтобы избежать недоразумений и подчеркнуть важность самосовершенствования, мы хотим пояснить, что имеем в виду, когда говорим вам о работе над собой. Мы ведем речь о Богом данных способностях. Нужно стараться выполнить все, что в наших силах.

ВВЕДЕНИЕ

ВСТРЕЧАЙТЕ СВОИХ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ СТИЛЯ ЖИЗНИ

Люди часто спрашивают меня: “Джерри, чем ты зарабатываешь на жизнь?” Я говорю им, что преподаю стиль жизни. Мы учим людей позитивному мышлению, тому, как стать заметной личностью, достичь достатка.

“Что такое позитивное мышление?”, — спрашивают они.

Я объясняю, что здесь есть две составляющие: во-первых, информированность и, во-вторых, опыт. У вас должно быть и то, и другое. Вот чему Нэнси, Дон и я учим вас. Повышайте уровень своей информированности.

Может быть, вам кажется, что вы уже знаете, как достичь *хорошей жизни*, и вы вот уже несколько лет как добиваетесь этого. И если у вас что-то не ладится, мы поможем.

Долгие годы все мы много и напряженно трудились, стараясь достичь успеха, прошли через разочарования и ошибки. Наконец мы нашли быстрый путь к успеху и добились победы на этом пути. Об этом наш рассказ. Итак, откиньтесь на спинку кресла, расслабьтесь и постарайтесь все понять. Мы благодарны судьбе. Мы нашли правильный путь и хотим предоставить такую же возможность вам. И просим, чтобы вы поделились этой книгой с другими. Вы действительно можете изменить жизнь других, так же, как и свою.

К ЗАСЛУЖИВАЮЩЕЙ ОСОБОГО ВНИМАНИЯ АУДИТОРИИ

Очень хочется, чтобы это послание было воспринято женщинами, пожилыми людьми, неимущими, национальными меньшинствами. Мы знаем, что для многих из вас достижение финансовой свободы достаточно редкая вещь в нашем жестоком, основанном на соперничестве обществе. Мы всем сердцем стремимся к тому, чтобы финансовая свобода стала реальностью для каждого из вас. Мы действительно сможем изменить вашу жизнь и жизнь тех, кого вы любите, если вы внимательно будете читать эту книгу. Вы сумеете сделать вашу жизнь такой, какой вы ее себе представляете. Мы абсолютно уверены в этом.

НАША ЦЕЛЬ — ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня многие работающие люди и домохозяйки начинают понимать, что в их жизни что-то не так. Бешеные темпы, растущие требования, постоянные стрессы... Сделать успешную карьеру очень трудно, часто почти невозможно. Совершенно нет времени получать удовольствие от жизни. Люди находятся в постоянном напряжении и перестают контролировать себя. Через их сознание непрерывным потоком идет информация, но они остаются в неведении, насколько

эта информация достоверна.

Мы знаем, что честно и прямо можем показать вам путь к лучшей жизни, независимо от вашего образования, возраста, пола или национальности. Наш метод довольно прост и, несомненно, принесет пользу тому, кто действительно хочет улучшить свою жизнь.

В первой части мы обратимся к ключевым жизненным вопросам. Это поможет вам лучше сориентироваться в вашей ситуации и понять, куда вы стремитесь.

В главе 6 мы расскажем, как другие люди, такие же, как и вы, или те, кого вы знаете, смогли изменить свою жизнь к лучшему, и дадим вам план действий.

Мы объясним, как снизить темп жизни и внести в нее подлинную радость. Мы расскажем, как можно достичь благосостояния, как получать удовлетворение, помогая другим добиться таких же прекрасных жизненных успехов, что и у вас.

Это книга о вашем потенциале. Мы покажем способ достичь процветания и финансовой свободы, используя концепцию сети и принцип цепной реакции. Если вы действительно заинтересовались, то сможете преуспеть так, как и не мечтали.

ПРОБА СИЛ

Когда вы начнете читать эту книгу, помните, пожалуйста, что тот, кто дал вам ее, сделал это потому, что думал о вашем благополучии и процветании, точно так же, как и мы.

Уделите время изучению нашей системы и не торопитесь делать выводы, основываясь только на своем опыте. Отнеситесь к ней с доверием и вы не пожалеете об этом.

Финансовый успех, независимо от того, как вы его представляете себе, основан на знаниях, на хорошо продуманном плане, который помогает достичь финансовой безопасности. Мы просто хотим рассказать вам об уже испытанной системе и привлечь вас к работе с ней.

В течение многих лет мы собираем факты, открывающие двери к финансовой свободе. Мы изучили огромное количество книг. Мы применили то, чему научились, на практике и добились эффекта. И это самое главное. Множество различных планов и идей покажутся вам бесполезными, если вы познакомитесь с ними вскользь. Они бесполезны до тех пор, пока вы не сделаете их своими. Поэтому учитесь и используйте полученные знания в работе. И тогда к вам придет успех. Читайте и перечитывайте книгу до тех пор, пока изложенные в ней принципы не войдут в вашу плоть и кровь. И в вашей жизни начнутся перемены, причем еще до того, как вы начнете осознавать их. Мы уверены в этом потому, что так было с нами и со многими другими людьми.

Ну вот, теперь вы знаете, что впереди вас ждет осуществление ваших самых заветных желаний. Итак, начнем.

Часть I

ОБОЗНАЧИМ ПРОБЛЕМЫ

Глава 1. ГДЕ ВЫ СЕЙЧАС?

Всю жизнь, с детства до зрелого возраста, мы идем вперед, чтобы добиться успеха, учимся чему-то. Советы родителей, знания, полученные в школе, отпечатываются в нашем сознании.

В течение всех этих лет мы ищем путь, который привел бы нас к счастью и к успеху. Свой путь мы проходим так, как это делают стадные животные.

И что же с нами происходит? Мы каждый раз возвращаемся в ту точку, из которой начинали свой путь. Вам это нравится? Не очень? Могло быть лучше? Вы чувствуете, что действовали неверно? Вы потратили много сил, но поняли, что так и не достигли, чего хотели? Что-то упустили?

Если на все эти вопросы следуют утвердительные ответы, — значит, вы находитесь под гнетом реальности. А реальность заключается в том, что вы следуете неверному плану, вами движут неверные идеи. Вы купили неверную карту.

Давайте для начала разберемся в сути ситуации. Остановимся на ряде фактов, а затем рассмотрим некоторые ложные установки, чтобы понять, почему вы потерпели неудачу. Начнем с разбора фактов.

ФАКТЫ

1. Наряду с вашими основными потребностями, такими, как пища, жилье и одежда, есть еще и желание быть счастливым. Но в это понятие каждый из нас вкладывает собственный смысл. Несомненно, финансовая стабильность может помочь появлению чувства полноты жизни. Но многие ли из нас достигают этого?

2. Вы стремитесь к любви. Любовь может быть разной: внимание, признание, благодарность, уважение. Вы стремитесь к физическому и эмоциональному отклику со стороны других.

3. Вы должны иметь жизненную цель и волю к ее осуществлению. Сама жизнь должна заставить вас действовать.

4. Большинство из вас должны что-то делать, чтобы жить. Вы должны заниматься тем, что приносит доход.

5. Бесплатной еды не бывает. Жизнь — это, в некотором роде, испытание. Испытание состоит в том, чтобы создать нечто особенное из того, что у вас есть. Некоторые хотят всего сразу, к тому же бесплатно. Жизнь редко позволяет рассчитывать на это. Признайте: то, что вы получаете, обычно соизмеримо с тем, что вы отдаете.

6. Вы должны обменивать ваше время и энергию на сокровища, которые может дать жизнь. Результаты, которые вы получили, покажут, насколько разумно вы распорядились тем, что вам было дано.

7. Честной игры не бывает. Правила есть, но не для всех одинаковые. Это конечно, дискриминация, что запрещено законом. Но в жизни несправедливость встречается повсеместно. Везде предрассудки, фаворитизм, различного рода ущемление прав и интересов.

8. Везде оскорбления и насилие. Преступники и жертвы. Распри. Работодатели обманывают работников. Мужья оскорбляют жен. Насилие родителей над детьми. Неприятно об этом говорить, но это — реальность.

9. Нет больше стабильной работы. В наши дни утверждение, что можно, проработав 40 лет, спокойно уйти на пенсию, стало мифом. В январе и феврале 1992 года две крупнейшие американские компании сократили количество своих сотрудников на 100 тысяч человек.

Если учесть членов их семей, можно утверждать, что это сказалось на жизни примерно 3—4 миллионов человек. Для них это стало огромным потрясением. И такие принудительные увольнения сделались обычным явлением в начале 90-х годов.

10. Смерть и налоги неизбежны. В США задолженность исчисляется триллионами долларов. Кто задолжал правительству эти деньги? Главным образом. Федеральный резервный Банк и мировой банк. А кто владеет этими банками? Небольшая группа людей.

Скажите, кто должен выплачивать эти триллионы и расстаться со своими собственными жизненными интересами? Угадали: каждый, кто получает доход. Вы, ваши дети и внуки никогда не выплатят долга. На это уйдет треть вашей жизни, проведенная в тяжком труде. Это — наша американская доля.

11. Величайший шанс достичь материальной обеспеченности — создание своего собственного предприятия. Вы можете стать экономически самодостаточными в эти нестабильные времена, научившись нашей технике получения неограниченного дохода.

12. Вам нужна проверенная система получения дохода; и эксперт-помощник, чтобы вести вас по жизни.

13. Пока не начнете делать чего-то, что отличалось бы от всего, что вы делали раньше, к своим 65 годам вы не достигнете ничего. Исследования, проведенные американским правительством, показали, что из ста человек, рожденных в Соединенных Штатах, только пять имеют доход, позволяющий вести достойную жизнь и не бояться увольнений. Только 5%! А все остальные борются с финансовыми проблемами. Так называемые “золотые годы”, в действительности, — трагичные и беспросветные времена. Только от вас зависит ваше финансовое будущее.

ПРАВДА ПРОТИВ ЛЖИ

А теперь давайте обратимся к тем заблуждениям, которым вы, возможно, следовали раньше. Обратите внимание на реальность.

Заблуждение 1. Если вы много работаете, то достигнете материального благополучия.

Реальность. Упорная работа не гарантирует экономической свободы. Она лишь порождает разочарование и неверие в собственные силы, — если вы следуете неверным путем.

Заблуждение 2. Если на протяжении всей вашей жизни у вас была хорошая работа, вы достигнете экономической свободы.

Реальность. Это ничем не гарантировано. Снова обратитесь к фактам 9 и 13.

Заблуждение 3. Если вы начали собственный бизнес и упорно трудитесь, то когда-нибудь вы разбогатеете.

Реальность. В течение первых пяти лет 80% новых бизнесменов терпят неудачу*. В течение следующих пяти лет, “прогорает” еще 80%. И пока это так, самый верный способ достижения финансового благополучия — собственное дело. Вы должны знать, что в такой ситуации успеха добиваются единицы.

Заблуждение 4. Чтобы делать деньги, нужны деньги.

Реальность. Требуется много денег для оформления пакета документов. Но в то же время во многих странах успеха достигают предприниматели, которые начинали, имея лишь желание, причем они работают неполный рабочий день и почти не вкладывали никаких средств.

Заблуждение 5. Нужно работать, используя собственный интеллект, а не только с помощью огромных волевых усилий.

Реальность. Работать головой легче, но на начальном этапе нужно и то, и другое. Самое главное — составить правильный план действий.

Заблуждение 6. Важно не то, что вы знаете, а те, кого вы знаете.

Реальность. Если ваша голова хорошо работает, то вы захотите познакомиться хотя бы с несколькими преуспевающими людьми, как только представится такая возможность. У кого бы вы хотели поучиться: у лентяя, вечно слоняющегося по улицам, или у тридцатилетней домохозяйки, регулярный доход которой составляет 20 000 долларов каждый месяц?

Заблуждение 7. Использование денег других людей, чтобы купить недвижимость с целью ее перепродажи, приносит огромный доход.

Реальность. Обычно выигрывают только те, кто продает вам эту идею. Чтобы занять много денег для такой “игры”, вам требуется хладнокровие, хороший кредит, опыт такой работы и смекалка. Работа в торговле недвижимостью — весьма рискованное занятие в наши дни. А вы специалист в этой области?

Заблуждение 8. Если вы положили немного денег в банк, вас не

* Данные статистического бюро.

испугает увольнение.

Реальность. Это не более чем совет. Во-первых: у вас есть лишние деньги? Во-вторых: откуда взять эти деньги? И в-третьих: кому вы можете доверять? В 1989 году, когда американская фондовая биржа переживала кризис, тысячи людей потеряли свои сбережения. А что, если вы только что уволились? Будьте осторожны, вкладывая куда-либо свои деньги.

Заблуждение 9. Высшее образование гарантирует хороший доход.

Реальность. Высшее образование не гарантирует ничего. Очень немногие выпускники высших учебных заведений могут устроиться на работу по специальности. В среднем высшее образование не всегда позволяет рассчитывать на хорошую заработную плату.

Заблуждение 10. Если у вас нет никаких особых навыков, образования или денег, у вас нет никаких шансов достичь финансового благополучия.

Реальность. Ваше право на благополучие неотъемлемо. Делайте свой выбор.

РЕЗЮМЕ

Обстоятельства, в которых вы сейчас находитесь — результат следования неправильным принципам. Факты, подтверждающие это, неоспоримы.

В главе 2 мы разберем, почему так произошло.

Глава 2. ВАША ЖИЗНЬ РАБОТАЕТ?

КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ

Вы погружены в суматоху буден, и у вас нет времени остановиться и глубже вникнуть в проблему. Вы растрчиваете энергию и время на разные мелочи и чувствуете себя беспомощным в этой суете. Вы не сосредоточены на тех ключевых моментах, которые смогут указать вам верное направление. И вы будете суетиться до тех пор, пока не обретете надежную опору.

ШКОЛА НАСТОЯЩЕЙ ЖИЗНИ

Она открыта. Это — тест. Я собираюсь задать вам несколько жизненно важных вопросов. Зачем? Чтобы помочь понять, что вами движет в жизни, и объяснить, почему вы оказались в вашей нынешней ситуации.

Помните: то, что происходило с вами в прошлом, не раскрыло вашего истинного потенциала. Вы увидите, что эту ситуацию можно довольно просто изменить. Почему я так думаю? Просто я знаю, что вы свободны в своем выборе.

Почему вы хотите перемен? Потому что те взгляды, которых вы

придерживались раньше, не привели к успеху.

Как же овладеть знаниями, которые приведут к потрясающим результатам? Учеба и практика, мой друг. Именно так делали мы и сотни других людей. Вы тоже сможете.

Вопросы не из легких. Но когда вы сможете ответить на них быстро и уверенно, то начнете различать верные и неверные убеждения. Вы узнаете, как отделять зерна от плевел. Вы станете действовать более эффективно, начнете более эффективно использовать время, силы, и это принесет плоды, которые вас просто ошеломят. Вы станете незаурядной личностью. А незаурядные люди — это те 5%, которые достигли успеха в жизни.

Разве вы не хотите сделаться одним из них. Если вы выбрали ответ “да”, читайте дальше.

УСПЕХ

Что значит для вас успех? Какие мысли приходят вам в голову? Деньги? Власть? Признание? Автомобили? Хороший дом? Безупречная репутация? Яхта или коттедж за городом? Вы хотите прожить жизнь богатого и знаменитого человека?

Вас больше интересует стиль жизни или сама жизнь? Есть ли у вас четкие приоритеты? А если еще нет, то почему?

КАРЬЕРА

Если вы не родились богатым или богатство не свалилось на вас случайно, нужно что-то делать для того, чтобы заработать себе на жизнь.

Вы правильно выбрали карьеру? Ответьте на вопросы:

1. Вам действительно нравится то, чем вы занимаетесь? да нет

2. Вы продвигаетесь по служебной лестнице?

да нет

3. Вы контролируете свое время?

да нет

4. Приносит ли работа вам столько денег, сколько вы хотите?

да нет

5. Вы гордитесь тем, что делаете?

да нет

6. Улучшает ли ваша работа жизнь других людей?

да нет

Если вы без всяких колебаний ответили “да” на все вопросы, значит, вы выбрали правильный путь в жизни.

Какого рода работой вы занимаетесь? Почему вы выбрали именно эту работу? Было ли это сделано под влиянием родителей? Может быть, повлияла школа, появилось желание денег, романтики? Может, это был случай? Вы ходите на работу, чтобы заработать только на жизнь и ни на что большее не рассчитываете? Вы выбрали работу,

руководствуясь здравым смыслом?

Я не знаю, как вы проводите свое время, а вот мне было позволено зарабатывать на жизнь тем, что мне нравится. Поэтому я продолжал поиски, пока не нашел то, что искал. Хотели бы и вы получать удовольствие и зарабатывать хорошие деньги? Вы можете, мой друг. Читайте дальше.

Угнетает ли вас ваша теперешняя работа? Есть ли у вас неприятности с руководством? Представьте ситуацию: завтра утром вы приходите на работу, заходите в кабинет начальника и запускаете ему в физиономию шоколадным тортом. Затем объявляете, что неожиданно у вас появилось много денег, что вы больше не будете больше здесь работать и просто хотите, чтобы вас здесь запомнили.

Вам бы понравилась эта сцена? Если да, вам лучше подумать о том, что скрывается за этим. Вы собираетесь прожить всю жизнь, так ничего и не предприняв? У нас есть то, что даст вам достаточно денег. Читайте дальше и все узнаете.

ПРОЦВЕТАНИЕ

Что означает для вас процветание? Деньги? Признание? Хорошее здоровье? Продвижение по карьерной лестнице? Счастливая любящая семья? А может, вы хотите владеть материальными ценностями?

Вам нравится ваша сегодняшняя жизнь? Не всегда счастье в жизни измеряется количеством денег, не так ли? Такие понятия, как дружба, семейное счастье не зависят от денег. Жизнь может быть наполнена яркими впечатлениями, стремлением осуществить собственные честолюбивые замыслы.

Можете ли вы объяснить, что значит для вас каждая из перечисленных граней успеха. После того как вы сделаете это, у вас появятся четкие цели.

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ

Вся ваша жизнь неразрывно связана с жизнью других. Семья, друзья, люди вокруг.

Что для вас важнее всего в отношениях с ними? Как они влияют на вас? Чем вы отвечаете им? Социальные контакты — неотъемлемая часть жизни. Неужели вам не интересно, что вы даете и что получаете в процессе этих отношений. Если вы хотите наслаждаться любовью, разве другие не должны дать вам такую возможность? Если хотите достичь признания, разве вы не сделаете ради этого что-то такое, что заставит окружающих оценить ваши качества? Если все деньги мира находятся в руках людей, не логично ли, что для получения этих денег вам нужно иметь то, что люди оценят по достоинству?

То, как вы обращаетесь с другими, напрямую связано с тем, что

вы получите взамен, как на эмоциональном, так и на духовном уровне. Сосредоточьтесь на том, что вы можете дать, а не на том, что хотите получить. Подумайте о роли межличностных отношений в жизни. Вот несколько ключевых вопросов.

Как вам кажется, люди тянутся к вам? Радуются ли они вашему появлению? А есть ли такие, кто старается нанести вам “удар в спину”? Как вы думаете, можно ли стать человеком, к мнению которого стремятся прислушиваться? Знаете ли вы, что можете окружить себя обаятельными и преуспевающими людьми? Вы можете — и это чистая правда. Вы научитесь этому благодаря нашей книге.

Замечали ли вы когда-нибудь, что люди тянутся к своим единомышленникам? А те, с кем общаетесь вы, счастливые люди? Добились ли они успеха в жизни? Или все ваши друзья оказались “за бортом”, как и вы?

Когда я задался этим вопросом, ответ был для меня очевиден. У меня хорошие друзья, но они совершенно не разбирались в той области финансовой деятельности, в которой я хотел добиться успеха. Тогда я нашел такого преуспевающего человека, у которого можно было бы учиться. Означает ли это, что я бросил своих старых друзей? Конечно же нет. Добившись успеха, вы можете помочь достичь его и своим друзьям. Разве это не великолепная идея? В конце концов, жизнь — не что иное, как применение на практике того, чему мы научились. Не логично ли найти тех, кто согласится научить нас, как добиться успеха?

ВКЛАД

“Лучше давать, чем получать”. Почему? Почему лучше давать, чем получать? Что вы думаете по поводу этого утверждения? Будьте готовы не раздумывая ответить на этот вопрос любому человеку. Выработайте четкую позицию. Для достижения успеха это важно.

Каков ваш план действий по улучшению мира? У вас вообще такой план есть? А если его нет, то почему? Объясните. Ведь наша цель — помочь людям преодолеть стрессы и материальную озабоченность, чтобы они сумели достичь личной свободы и добиться того, что считают самым важным для себя.

Для большинства из нас это жизненно важные, ключевые вопросы, и я думаю, вам стоит поработать над ними.

1. Расставьте приоритеты.
2. Выясните, каково значение каждого вопроса именно для вас.
3. Сконцентрируйтесь на них.
4. А теперь учитесь жить в соответствии со своими новыми убеждениями.

Найдите, если нужно, того, кто поможет вам в этом.

САМООБЛАДАНИЕ

Вы когда-нибудь говорили себе такие слова:

- Сейчас у меня нет свободного времени.
- Сейчас у меня нет лишних денег.
- Я все время чувствую усталость. Мне нужен перерыв.
- Жизнь меня разочаровывает. Кажется, ничего нельзя сделать.
- Если бы я мог добиться успеха, все было бы по-другому.

Знакомо звучит? Если да, то вы не контролируете себя. Чтобы изменить ситуацию, вы должны взять себя в руки. При необходимости найдите дополнительную информацию по этому вопросу.

СТРАХ

Что вызывает у вас страх? Что заставляет вас бояться решительных действий и перемен? Просто результаты ваших действий представляются вам не такими, каковы Они на самом деле. Это похоже на детскую боязнь темноты. В темноте на самом деле нет ничего страшного — вы боялись своих фантазий. Вам страшно выступать перед людьми? Может быть, вам не по себе с незнакомыми людьми? Вы боитесь оставить свою нынешнюю работу? Это вредит вам? Почему? Потому, что вы пессимистически представляете себе дальнейшее развитие событий?

Как избавиться от страха? Как превратить этот страх в положительные эмоции? Книга как раз об этом. Мы научим вас переходить от утверждения “Я не могу” к утверждению “Я могу”, и вы увидите, какие улучшения произойдут в вашей жизни.

ЦЕЛИ

Какие у вас цели? На что они похожи? Можете ли вы дать их детальное описание? Цели показывают, к чему вы стремитесь. Они направляют вас. Без целей у вашего движения нет направления. Вы имеете точное представление о том, как будете достигать их? Какие именно действия приведут вас к решению поставленных задач? Вы анализируете свои цели? Если нет, то почему? Существует масса книг и аудиокассет, которые помогут вам разобраться в этом вопросе.

Вы очень заняты, много работаете. Но способствует ли эта работа вашему прогрессу? Вы должны регулярно подвергать анализу все, что сделали в течение дня. Каждую ночь, перед тем как заснуть, спрашивайте себя: “Что я сделал сегодня, чтобы приблизиться к своей цели?”

РЕЗЮМЕ

Вы действительно сконцентрировали свои усилия на том, что вам нужно? Остановитесь и задумайтесь о своей жизни. Тщательно проанализируйте собственные взгляды, приоритеты, действия. Дойдите до самой сути. Многие люди не хотят смотреть правде в

глаза. Разве вы похожи на них?

Сделав этот шаг, вы станете более целеустремленным. Вы на верном пути. Пока кто-то вокруг вас просто реагирует на обстоятельства, вы начинаете двигаться в верном направлении. Почему вы должны довольствоваться меньшим, если можете рассчитывать на большее?

Действительность. Жизнь проходит достаточно быстро. Собственными действиями вы можете привести себя как к успеху, так и к неудаче. Задайте себе вопрос: “Достиг ли я того, на что надеялся? Нравится ли мне путь, по которому я иду? В порядке ли мои финансовые дела? Контролирую ли я их? А если нет, то почему?” Правильным ли планом вы руководствуетесь? Знать ответы на эти вопросы просто необходимо. В следующей главе мы поймем, откуда вы почерпнули ваши взгляды, убеждения.

Глава 3. КАК ВЫ ОКАЗАЛИСЬ В ВАШЕМ ПОЛОЖЕНИИ?

МОГЛО ЛИ ЭТО БЫТЬ ВАШИМ МНЕНИЕМ?

Вы уникальны. Ваша личность неповторима. Возможно, вы и не осознаете этого. Слишком долго на вас давили ограничения. Вы были наивным ребенком, и ваши надежды оказались разрушенными. Вы обладали пылким воображением, были любознательны. Ваш потенциал был огромен. Но свою взрослую жизнь вы втиснули в рамки стереотипов. Короче говоря, вы были ориентированы на то, чтобы стать самым заурядным человеком, а не яркой личностью.

Вы когда-нибудь думали о том, что стоит между вами и тем, чего вы желаете? Это ваши взгляды? Ваши мысли? Интересовались ли вы, почему некоторые люди полны энергии, а другие выглядят вялыми? Вы замечали когда-нибудь, как ведут себя люди с правильными взглядами? Они инициативны. Они полны жажды жизни и достигают прекрасных результатов.

Так в чем разница? В мышлении. В страстном стремлении к поставленной цели, в действиях, регулируемых особым планом, а не в пассивном отношении к жизни. Нужно начать действовать, и усилия будут вознаграждены полученными результатами. Но сначала необходимо научиться правильному мировоззрению.

Я говорю о вашем мышлении, философии, жизненной позиции. Это — необходимые условия. Люди редко осознают, что разница между 95% тех, кто достигает средних результатов и выделяющимися из общей массы :5% заключается в убеждениях. Для того, чтобы измениться, нужно изменить свое мышление.

Я сталкиваюсь с людьми, которые смогли избавиться от всего, что мешало им реализовать себя, используя здравый смысл. Здравый

смысл побуждал меня задавать много вопросов. Почему? Потому что я хотел добраться до сути. Узнать правду.

Вспомните, как ребенок в разговоре с родителями постоянно задает вопросы. Зачем? Для чего? Почему? Большинство взрослых, допускают ошибку, притворяясь, что все уже знают. Поэтому и перестают задавать вопросы. Вместо того чтобы спрашивать обо всем, они просто верят тому, что слышат. Так происходит всегда, когда вы перестаете учиться и обрекаете себя на обычную серую жизнь. Вы видите, что желание знать что и как, позволяет вам не останавливаться в своем развитии. Это преимущество, которое позволяет вырваться вперед. Так почему бы вам не сделать это? Начните задавать вопросы и увидите, как изменится ваша жизнь.

Уникальным человеком вас делает способность мыслить и умение самостоятельно строить свою судьбу согласно своим убеждениям. Вот что важно! С правильными убеждениями вы можете сделать свою жизнь такой, какой захотите. У вас есть сила, чтобы реализовать все свои идеи. Вы сами себя вознаграждаете за приложенные усилия. Вы или становитесь хозяином своей жизни, или покорно следуете за толпой. Выбирайте.

У вашего мозга нет способности одновременно придерживаться двух различных мировоззрений. Поэтому если вы считаете, что не можете ничего добиться, то ничего и не добьетесь. Итак, пока вы так думаете, у вас ничего не получится.

Он если вы начнете спрашивать себя о том, как можно добиться успеха, сами эти вопросы начнут изменять вас, побуждая искать способы достижения поставленных целей. А ответив на них, вы станете другим человеком.

Таким образом, задавая вопросы и отвечая на них, вы изменяете себя и способны достичь удивительных результатов. Отличным примером может служить Хелен Келлер, знаменитая слепая писательница. Она открыла для себя, что все предметы в мире, несмотря на то, что она их не видит, имеют названия. Осознание этого полностью изменило всю ее жизнь.

Особенность работы вашего сознания состоит в том, что оно обычно находится в одном из двух состояний. Первое — это состояние беспомощности или страха, второе — любознательность и стремление все понять. Угадайте, каким образом мыслят преуспевающие люди? Они находят себе наставников, которые учат их тому, как добиться успеха. А какой тип мышления выберете вы?

Под влиянием чего формировались ваши взгляды? Под влиянием семьи, соседей, школы, в которую вы ходили, под влиянием средств массовой информации. Поэтому, если, добиваясь своих целей, вы потерпели неудачу, логично было бы заключить, что корень проблемы в ваших принципах.

Показали ли вам верный путь к успеху? Может быть, вам и

показали, а вот мне — нет. Меня научили читать, писать, считать, пользоваться компьютером. Позже я учился менеджменту. Вы не видите здесь никаких источников последних трудностей? А зря: ведь никто не научил нас тому, как пополнять свои знания или тому, как достичь финансовой независимости.

Это — “высший пилотаж”. Мы называем это высшим уровнем мышления. Это — мастерская успеха. Мы учим принципам, которых вы никогда ни в школе, ни в колледже не проходили.

Эта книга о том, как жить. Почему? Потому что, только зная как жить, вы сможете правильно действовать и достичь всех поставленных целей.

Мне кажется, что люди, поступающие в колледж или в ремесленное училище, следуют стадному инстинкту, как когда-то и я. Почему? Потому что общество заинтересовано в создании, тысяча за тысячей, новых наемных рабочих.

Если вы хотите получать строго ограниченный доход и довольствоваться соответствующей жизнью, если вы хотите принести в жертву свою личную свободу, свой талант, весь свой потенциал — это ваше право.

Если вы хотите быть как остальные, делайте то, что делают они. Идите вместе с толпой. Но если вы хотите стать исключением и добиться экстраординарных результатов, вы должны иметь другое мышление, не такое, как у большинства.

Играли ли вы в детстве в игру “Следуй за лидером”? А что если лидер, за которым вы следуете сейчас, не знает, куда держит путь? Довольно скоро к вам присоединятся другие люди, и получится, что слепой ведет слепых, причем неизвестно куда. Вывод: дорога, по которой идет большинство — дорога в никуда. Идите другим путем.

Об этом уже было сказано раньше. Но я все-таки повторю. Все, что вам нужно для достижения успеха, — это один, испытанный на практике план действий. Успех не придет к вам ни с того ни с сего. Все надеются на лучшее. А этого недостаточно. Вы должны не только работать на успех, но и четко представлять себе, чего хотите от жизни. Вы — то, что вы о себе думаете. Когда вы смотрите на окружающий мир, знайте: то, что вы видите — это всего лишь ваше видение мира.

Если ваши мускулы не работают, они атрофируются. То же самое и с мышлением.

Все очень просто: нет усилий — нет развития; нет мужества — нет удовлетворения.

Идти по пути наименьшего сопротивления — не самое лучшее решение. Но большинство людей поступает именно так.

Вы хотите, чтобы ваша жизнь стала лучше и зависела только от вас? Какие люди вас окружают? Можно ли рассчитывать на их поддержку? Они учат вас правильным убеждениям? Они помогают вам стать счастливее и свободнее и реализовать себя на все 100%?

Не позволяйте другим людям негативно влиять на вас. Не позволяйте им “навешивать на вас бирки” и определять, чего вы стоите. Узнать тех, кто вам нужен, очень просто. Эти люди хотят помочь вам добиться успеха. Они верят в ваши способности и стараются поднять вашу самооценку. Делайте свой выбор. Никто не останется в безнадежной ситуации.

Ваше мышление играет при этом решающую роль. Все, что вы делаете, появляется сначала в мозгу и только после этого реализуется в жизни. Например, если вы чувствуете себя разбитым и подавленным, вы будете находиться в таком состоянии, пока думаете об этом. Но когда вы испытываете благодарность за то, что вас ценят, вы начинаете свой путь к благосостоянию, так как действуете согласно правильным принципам и верите, что добьетесь успеха. И это правда.

КАКОЙ ВЫБОР ВЫ ДЕЛАЕТЕ?

Большинство людей (95%) из-за своего мышления живут довольно заурядно. Они следуют стандартам. Но если вы следуете за толпой, вина лежит не на ней, а на вас. Вы можете выбрать, кем хотите быть: счастливым, любящим, богатым, заслуживающим уважения... Не позволяйте своему прошлому управлять вами. Не следовать за толпой — вот верный выбор. Именно так поступают победители.

Вы еще колеблетесь? Помните библейскую историю о Ное? Бог сказал, чтобы тот построил ковчег, собрал туда животных и приготовился к Великому потопу. А что, если бы Ной был таким же самоуверенным, как и большинство людей вокруг него, или как большинство тех, кто живет сегодня? Он бы мог сказать примерно следующее: “Ну, не знаю. Мне нужно подумать над этим...” Или так: “Построить ковчег? Но это займет уйму времени...” Как вы думаете, что бы произошло, если бы Ной так ответил?

Вы не можете прожить всю жизнь, не предпринимая никаких усилий. Вы должны учиться, чтобы стать целеустремленным человеком, умеющим делать правильный выбор и добиваться своего.

Когда мне было около 30 лет, и я сменил в очередной раз работу, мой отец дал мне совет. Он сказал: “Джерри, если бы я в этом году посадил во дворе деревце, а потом выкопал и пересадил его в другое место, а на следующий год пересадил бы еще раз, как ты думаешь, намного ли бы оно выросло, если бы я продолжал каждый год его пересаживать?”

“Думаю, что ненамного”, — ответил я.

Он посмотрел мне в глаза и сказал: “Точно так же может произойти и с твоей жизнью, если ты не встанешь на правильный путь и не будешь его придерживаться”.

Я понял, что он хотел мне сказать. В течение следующих девяти лет я так и делал, и сразу же заметил, что кое-чего начал добиваться. А результат даже превзошел мои ожидания. Отец был прав. Это стало

для меня важным уроком. Придерживайтесь одного, но верного, принципа!

Итак, что вы выберете?

Избранные (5%)

Я могу?

Взять на себя
ответственность?

Измениться?

Распланировать
свою жизнь?

Большинство (95%)

Я не могу?

Довольствоваться
тем что есть?

Отказаться от изменений?

Оставить все, как есть?

Результаты

Успех

Разочарование

По какому пути вы идете? Если вы видите, что жизненный компас показывает точно на север, то знаете свой конечный пункт, и что бы вы ни делали, вы всегда будете приближаться к нему, пока не измените курса. Только путем изменения своих принципов, вы можете увеличить свой нынешний доход.

РЕЗЮМЕ

Конечно, мы не взяли бы на себя смелость давать характеристику вашей жизни, и не стали бы утверждать, что вы можете все в корне изменить, если бы нам нечего было вам предложить. Во 2 и 3 частях мы поговорим о способах изменения мышления.

Часть II

ДАВАЙТЕ ИЗУЧИМ ОБСТАНОВКУ

Глава 4. ОТКРОЙТЕ СВОЮ НЕПОВТОРИМОСТЬ

УЧИТЕСЬ БРАТЬ НА СЕБЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ТО, ЧТО ВЫ ДЕЛАЕТЕ

Каждый из нас рождается с неповторимыми, уникальными способностями. Наша цель — развивать свои таланты, дать им полностью раскрыться. У нас есть долг перед собой и перед человечеством. Мы должны сделать этот мир лучше. Ухаживаем ли за больными, строим ли дома, везде мы должны использовать свои таланты, чтобы достичь как можно лучших результатов. Поэтому нам не следует растрачивать понапрасну время и способности.

Жизнь — чудесный дар. Задумайтесь о восхитительной сложности человеческого тела. Подумайте о таинстве человеческого рождения. Ведь это — уникальное явление. И поэтому уникальны и вы. Вы можете размышлять, анализировать, видеть, слышать, чувствовать запах и вкус, мечтать... Мы должны быть благодарны судьбе за все это.

Однако слишком многие люди существуют, не задумываясь о своей жизни. Они живут в бешеном ритме, у них нет времени, чтобы остановиться и подумать о важности того, чем они обладают. Неудовлетворенные, несчастливые, под грузом стрессов, люди сосредоточены только на своей тяжелой, изнурительной работе. Возможно, многим нужно просто остановиться и задаться вопросом, зачем они пришли в эту жизнь.

Жизнь не так сложна, как кажется. Просто многие живут без цели. Когда вы живете иначе, все становится намного проще. Жаль, что большинство людей подчиняется социальным стандартам. А вы?

Ничего не делать и полагаться только на обстоятельства слишком легко. Это может каждый. А для того, чтобы разбогатеть и повысить свой уровень жизни, требуется сила воли и самоанализ. Как я могу улучшить ситуацию? Как я могу заработать деньги, которые позволят мне заниматься тем, что доставляет мне удовольствие?

Стремитесь познать как можно больше, чтобы как можно больше дать другим. Вы почувствуете себя намного лучше, если не станете раздражаться по пустякам. Сосредоточьтесь на главном.

Вам не нужно заканчивать колледж, чтобы научиться правильно жить. И денег для этого не требуется. Ваша ценность не измеряется деньгами.

Цените жизнь и все, что вас окружает. Поймите: жизнь прекрасна, а вам выпала большая честь — жить. Цените себя таким, каков вы есть, и получайте удовольствие от жизни. Ищите хорошее в

других, и вы увидите, какие произойдут перемены.

А теперь, не забывая о сказанном, давайте узнаем, как использовать свои способности, чтобы сделать жизнь лучше. Обратимся к главе 5.

Глава 5. НАСТРОЙТЕСЬ НА УСПЕХ

Что значит: настроиться на успех? Люди, настроенные на успех, берут все в свои руки и создают свое собственное будущее. Они никогда не полагаются на волю случая.

Почему я должен захотеть стать таким человеком? Чтобы добиться свободы и финансовой независимости.

Как им стать? Нужно изучать и применять “правильные принципы” и “правильные действия”.

Если бы вы узнали то, что знаем мы, вы бы стали такими же счастливыми и преуспевающими. Так за чем же дело стало? Если хотите, мы поделимся с вами всеми своими знаниями.

Книга содержит все необходимые правила, следуя которым вы добьетесь успеха. Это ключевые жизненные принципы. Они известны немногим. Ими пользуется лишь небольшой процент населения. Если вы потратите время на изучение этого материала и затем начнете применять полученные знания на практике, вы достигнете невероятных результатов.

Ваш прогресс в каждый период жизни определяется тем, что вы делаете. Степень вашего продвижения вперед зависит в основном от вашего желания.

Эта книга — ваш путеводитель. Используйте ее. Мы расскажем о четырех шагах, которые помогут вам стать человеком, настроенным на успех. Вот они: (1) изучите принцип инвестирования, (2) повышайте уровень мышления, (3) постройте собственную философию, (4) планируйте будущее.

Вы готовы? Отлично! Начнем.

ШАГ 1. ИЗУЧИТЕ ПРИНЦИП ИНВЕСТИРОВАНИЯ

В чем заключается принцип инвестирования? Вы вкладываете деньги, и за определенный период сумма увеличивается. Чем больше вы инвестировали, тем больше вы получили.

Зачем мне нужно изучать принцип инвестирования? Так вы сможете умножить свои усилия и получить намного больше.

Что я должен делать? Сначала вложите деньги в себя, а потом вкладывайте в других.

НАЧНИТЕ С ИНВЕСТИРОВАНИЯ В САМОГО СЕБЯ

Инвестирование в самого себя может принести невероятные дивиденды. Вы знаете, как это происходит с деньгами. Вкладываете

некоторую сумму, и через определенное время эта сумма увеличивается. Продолжаете делать регулярные инвестиции, и что происходит? В итоге, вам улыбается фортуна. А все потому, что вы просто периодически занимались инвестированием небольших сумм.

Точно так же этот принцип будет работать и по отношению к вашей жизни. Вы получите то, что вложили. Если вы регулярно делаете маленькие взносы в “банк вашей личной стоимости”, другими словами, в самоуважение, в самооценку, в свои знания и умения, то сможете весьма значительно повысить свою цену. Хотите от жизни большего? Увеличьте свою стоимость.

Принцип инвестирования работает везде:

в сферах семейной жизни, карьеры, здоровья, богатства, счастья. Это фундаментальный закон. Хотите преуспеть, — начните ежедневно делать вклады на счет вашей личной стоимости.

ЧТОБЫ УВЕЛИЧИТЬ СВОЮ ЦЕНУ, ВЫ ДОЛЖНЫ ИЗМЕНИТЬСЯ

Почему? Если вы не растете (а рост и есть изменение), — что же с вами происходит? Вы остаетесь таким же, как и раньше. Правильно? А если вы остаетесь прежним, можно ли ждать перемен? Никакие усилия не принесут вам финансового благополучия, если вы начинаете с использования неверной информации.

Важно знать, почему вы хотите перемен. Мы можем научить вас, как их произвести. Способ уже много раз проверен на практике. Если у вас нет настоящего желания достичь чего-то, никакие техники не помогут. Итак, вы видите, что результаты появляются, лишь когда вы знаете верные принципы и действуете в соответствии с ними. То, чем вы владеете сейчас, в точности отражает то, на что вы способны в данный момент.

В этом есть небольшое противоречие, не правда ли? Хочу обратить ваше внимание на то, что если вы заметили это противоречие, значит, вы знаете истинное положение вещей. Иногда бывает довольно тяжело смотреть правде в глаза, возможно, потому, что становятся очевидными ваши ошибки. Ваши ожидания оказались обманутыми. Однако отчаиваться не стоит. Жизнь на этом не заканчивается. Ситуацию можно изменить, причем довольно быстро. Итак, вы должны кое-что изменить. И в первую очередь, свои принципы и действия. Другого пути нет!

Как можно измениться? Развивайтесь. Как развиваться? Учеба и практика. Шаг за шагом вы делаете вклады на счет своей личностной ценности, и, таким образом, изменяете себя в лучшую сторону. Ваша жизнь определяется вашим мышлением. Чтобы изменить жизнь, нужно изменить мышление.

Быстро ли появятся первые результаты? Для роста денежных вкладов требуется время. Изменение мышления чем-то похоже на

работу фермера на земле. Сначала вы бросаете в землю семена, потом поливаете, окучиваете... Пройдут весна, лето и осень, прежде чем вы соберете свой урожай. Ваши усилия будут вознаграждены, но для этого вы должны неукоснительно следовать фундаментальным жизненным принципам. Вы не можете сегодня засеять поле, а уже завтра ждать богатого урожая.

“Вот тебе на, — думаете вы, — оказывается это требует времени и усилий!”. Да, это так. Рассмотрим такой пример. Если вы каждый месяц будете откладывать из своей зарплаты определенную сумму, то сколько денег у вас накопится через пять лет? Через десять? А к выходу на пенсию?

Если вы ежемесячно будете изучать несколько книг, способствующих личностному росту, то как возрастет ваша ценность через пять лет? А через десять?

Теперь вы понимаете? Нет инвестиций — нет изменений. Разве вы этого хотите от жизни?

ОПРАВДАНИЯ

Оправдания, оправдания... Конечно, у вас есть миллион причин, объясняющих, почему вышло так, а не иначе. Но если вам около 40 лет и вы не добились того, чего хотели, все оправдания бесполезны. Признайте это и оставьте в прошлом. Начните учиться правильному образу жизни.

Если вы находитесь в стрессовой ситуации и у вас напряженное финансовое положение, можно ожидать от вас примерно следующих высказываний: “Я не соображаю, что делаю. Я слишком глуп или ленив, чтобы что-то менять”.

Вас удерживает страх? Страх — только ваше представление о результатах тех действий, которые вы даже еще не совершали, поэтому страх в данном случае — ничто.

Одна из величайших жизненных трагедий заключается в следующем: если вы не ищите, то вы и не находите. Многие люди слишком рано позволили своему мозгу остановиться в развитии. Они перестали учиться. Не удивительно, что они не слишком преуспели в жизни. Они стали ленивыми и самодовольными. А может, они были на верном пути, но у них просто не хватило терпения.

Часть проблемы, как я уже отметил ранее, заключена в системе образования. Эта система создана в расчете на тех, кто предпочитает идти проторенной дорогой. В школе проходят многие предметы, но упускают некоторые очень важные вещи. Вы изучаете математику, литературу... а не то, как реализовать себя, как достичь материальной независимости или стать частным предпринимателем. Школы и колледжи не учат тому, как добиться успеха. Предполагается, что успех придет к вам, когда вы примените полученные знания. Но как мы уже выяснили, это довольно редкий случай. Вам приходится методом проб

и ошибок самостоятельно постигать самые важные жизненные принципы.

СЛЕДИТЕ ЗА ПИТАНИЕМ И ДУМАЙТЕ ТОЛЬКО О ЛУЧШЕМ

Ваше тело нуждается в энергии, для того чтобы вы могли хорошо работать. Вы должны давать телу питательные вещества, иначе оно перестанет функционировать. Вы то, что вы едите. Поэтому если вы употребляете некачественные продукты, курите, пьете, ваше тело недолго будет здоровым, сильным и выносливым.

Ваш мозг также нуждается в “топливе”, иначе его развитие остановится. “Кормите” мозг новой информацией.

Для поддержания своей физической формы вы должны есть хорошую пищу и регулярно давать нагрузку своим мускулам, причем эта нагрузка должна находиться немного выше комфортной для вас зоны. Точно так же следует поступать и с тренировкой мыслительных процессов.

ИЗБАВЬТЕСЬ ОТ ОГРАНИЧЕНИЙ

Сосредоточьтесь на том, что у вас есть, а не на том, чего не хватает. Преумножается то, на чем сфокусирована ваша мыслительная деятельность. Не заикливайтесь на негативном! Когда вам кажется, что чего-то не хватает, вы этим ограничиваете себя. Когда же вы верите, что все в порядке, вы чувствуете себя раскрепощенно и естественно. Вы полностью свободны. Нет никаких ограничений, только возможности. Это и есть настоящая ценность.

Ценность — это разум, а не банковский счет. В банке — богатство. Не путайте ценность и богатство.

Спросите себя, что вас удерживает? Сомнения? Страх? Что-нибудь еще? А может, вы сами себя удерживаете? Выясните это. И вы поймете, что все существовало только в вашем воображении. Выкиньте из головы все, что мешает достижению поставленных целей.

Если бы вы знали, что вам гарантируется осуществление мечты, разве бы вы не принялись за дело? Конечно, принялись бы. Именно так и поступают преуспевающие люди. Они просто знают, что никто и ничто не может помешать им достичь своей цели.

Однажды сделав выбор, вы сможете изменить свою жизнь навсегда. Вы на пути к новой судьбе. Аллилуйя! Вклады растут.

УСИЛИЕ

К сожалению, многие люди не прилагают должных усилий. Они могут говорить примерно так: “Я попробую разок и посмотрю, что из этого получится”. Такой подход приводит к очень скромным результатам. Почему? Невысокая степень ответственности и, кроме

того, отсутствие сильного желания. Какие нужно прикладывать усилия? Представьте, что вы на вершине жизненного успеха. Вы бы добились этого, если бы остановились на половине пути? Конечно, нет. Так сколько усилий нужно приложить? Столько, сколько от вас потребует достижение цели.

ИЩИТЕ ХОРОШИЕ РОЛЕВЫЕ МОДЕЛИ

Я не могу оценить важность этого утверждения за вас. Вы сформировались под воздействием слишком большого количества различных факторов. Для достижения прекрасных результатов ищите себе наставников, которые уже достигли успеха, и учитесь у них.

ЧТОБЫ ПОНИМАТЬ, УЧИТЕСЬ ИСКУССТВУ СЛУШАТЬ

Почему? Потому, что вы пропускаете массу важной информации, которая могла бы вам помочь.

Один из секретов: слушать нужно внимательно и вдумчиво. Очень немногие из вас обладают таким умением. Даже если вы занимались этим изрядное время, и то нельзя сказать, что вы в совершенстве овладели искусством слушать. Большинство людей слушает не для того, чтобы понять, а для того, чтобы ответить. Они сосредоточены на своих собственных мыслях, а не на том, что говорится.

Общение начинается, когда один человек понимает, о чем только что говорил другой. Раньше я не слышал собеседника, когда он говорил. Это происходило потому, что мой мозг не мог сосредоточить внимание сразу на двух противоположных вещах. Я либо слушал, что говорил собеседник, либо думал о том, что хочу сказать сам.

Если вы хотите работать более эффективно, внесите вклад на счет вашего личностного роста, станьте внимательным слушателем. Задавайте больше вопросов и внимательно слушайте.

УЧИТЕСЬ БЫТЬ РЕШИТЕЛЬНЫМ

Когда у вас есть настоящее чувство цели, вы становитесь более решительным. Бог дал вам свободную волю. Эта свобода позволяет вам сформировать собственный образ.

Если вы хотите повысить эффективность своих действий, будьте решительным и последовательным человеком. У таких людей ясное мышление, они обладают целеустремленностью. Вы замечали когда-нибудь, какое впечатление производят на вас их слова и поступки?

Однако не путайте решительность с импульсивностью. Решительные люди быстро анализируют информацию и определяют, может ли она быть им полезной. И если оказывается, что может, они переходят к действиям.

Если вы ненавидите свою работу, попробуйте освоить что-нибудь

еще. Если же вы слишком ленивы, или боитесь сделать это, попытайтесь отыскать в своей работе положительные стороны и постарайтесь полюбить ее. Зачем концентрировать внимание на плохом? Это бессмысленно, и отрицательно влияет на самооценку.

Изменения в вашей жизни начнутся в тот момент, когда вы честно взглянете на себя и решите, что пора меняться.

Скажите себе:

- я веду неправильную жизнь;
- я могу это изменить;
- я счастлив, что могу сделать этот выбор;
- мне не нужно беспокоиться о прошлом, потому что впереди ждет увлекательное будущее.

УЧИТЕСЬ БЫТЬ ДИСЦИПЛИНИРОВАННЫМ

Это один из важнейших жизненных уроков! Это то, что отличает победителей от побежденных. Как вы оцениваете свою дисциплинированность?

Работаете ли вы над ней каждый день? Сколько часов в неделю вы проводите со своими детьми? Посещаете ли вы какие-нибудь занятия, чтобы пополнить свои знания и умения? Сколько часов в неделю вы отводите работе в благотворительных организациях?

Что? Совсем нет на это времени? Тогда можно сделать вывод, что так происходит из-за вашей недисциплинированности. Конечно, вы — труженик. Но вы не контролируете ситуацию. Вы не развиваете свою дисциплинированность, а ведь это — одна из составляющих успеха в работе. Вы идете в неверном направлении.

Давайте разберем пример. Если вы засеете поле обычными семенами и будете усердно за ним ухаживать, то осенью соберете обычный урожай. А если вы возьмете семена самого лучшего сорта, засеете то же самое поле и станете так же усердно трудиться, то осенью соберете необычайно высокий урожай. Во втором случае вы получаете лучшие результаты, а усилий затрачиваете столько же, так не логично ли использовать вашу дисциплинированность там, где она принесет еще большую пользу? Работайте с умом, и ваши усилия будут вознаграждены.

Наличие целей — это хорошо, но не следует забывать о важности ежедневных дел, о повседневной дисциплине. Дальние цели — это, безусловно, важно. Но что я сделал сегодня? Задавайте себе этот вопрос каждый вечер.

В чем разница между преуспевающим человеком и остальными? Основное отличие заключается в отношении к своему делу. Те, кто достиг успеха, увлечены своей работой. Они точно знают, чего хотят и прилагают к достижению своих целей все усилия. Такие люди понимают, что это ежедневный кропотливый труд.

Начните прямо сейчас. Читайте больше книг. Применяйте

полученные знания на практике. Через год или 5 лет это принесет невероятные результаты. А все потому, что вы день за днем, шаг за шагом будете двигаться к этому. Не теряйте времени, начните прямо сейчас. И помните о самодисциплине.

ВЫРАБАТЫВАЙТЕ ХОРОШИЕ ПРИВЫЧКИ

Людей формируют привычки. Вы когда-нибудь замечали, как быстро они у вас вырабатываются? Чтобы добиться успеха, требуется изменить поведение. Вы должны пересмотреть свои привычки. Как это сделать? В первую очередь выясните, каковы ваши привычки, а затем сознательно сделайте что-нибудь, вам не свойственное. Побудьте в этом состоянии некоторое время. Например, пообщайтесь с людьми из непривычного для вас круга. Вы не сможете развиваться без расширения своего кругозора.

Скажем, вы решили укрепить свое здоровье. После ужина прогуляйтесь немного (пройдите один квартал). На следующий день пройдите два квартала. Продолжайте постепенно увеличивать расстояние. Прогрессировать вы начнете медленно, но главное для вас — начать.

Марафонец не начинает свои тренировки с двадцатishестимильных пробежек. Сначала он пробегает 1 милю, потом 2, потом 3, 4, 5, 6 — и так далее. Так же и в вашей ситуации: стать позитивно думающим человеком за один день невозможно. Главное начать, а затем день за днем вырабатывать у себя хорошие привычки. И не забывайте о дисциплине.

Ваши привычки ведут вас в верном направлении? Вся ваша жизнь во многом определяется привычками. Вы как бы запрограммированы. Вы жили и слышали вокруг себя: “Нет, вы не сможете”. Научитесь же говорить себе: “Я смогу”. Вы можете быть здоровым, богатым, сильным, знаменитым, каким-то еще, — главное, захотеть и приложить к этому усилия.

Формируйте у себя новые привычки, которые способствуют достижению успеха. Это значительно повысит вашу ценность.

СЛЕДИТЕ ЗА СОБСТВЕННЫМ ПРОГРЕССОМ

Пусть это станет вашей привычкой. Фактически ни один процветающий бизнес не мыслится без ежемесячного, квартального и годового анализа его развития. Зачем? Чтобы в итоге оценить степень прогресса, проследить за тем, как работает выбранная стратегия; наконец, чтобы, если это понадобится, внести необходимые коррективы.

Точно так же вы не сможете прожить жизнь без определенного плана действий и анализа последствий своей деятельности. Периодически анализируйте то, чего вы достигли, учитывайте ошибки. Это называется накоплением мудрости.

ДЕЛАЙТЕ ИНВЕСТИЦИИ В ДРУГИХ

Как вы чувствуете себя, когда вам делают комплимент? Когда кто-то одобрительно похлопывает вас по плечу? Когда вам улыбаются? Когда признаются в любви? Вам приятно, верно? Это нравится всем.

Хотите стать влиятельным человеком? Тогда относитесь к другим людям с любовью и уважением, не требуя ничего взамен. Цените их достоинства. И смотрите, как они “тают”. Это прекрасное зрелище. Попробуйте и увидите, что произойдет. Я делаю так постоянно.

Если вы ничего такого не делаете и не говорите, значит, вы идете в неверном направлении. Когда вы недоброжелательно относитесь к людям, вы теряете их доверие, уважение и любовь.

Успех во многом зависит от того, как к вам относятся окружающие. Итак, делайте инвестиции в других людей! Начните прямо сегодня!

ШАГ 2. РАЗВИВАЙТЕ МЫШЛЕНИЕ

Что значит развивать мышление? Жизнь похожа на покорение вершины. Это — испытание. Развивать мышление, значит стремиться покорить вершину, значит максимально использовать полученные знания для скорейшего достижения цели.

Зачем это нужно? Чтобы добиться наилучших результатов.

Как это нужно делать? Изучайте только то, что приносит вам пользу. Идите кратчайшим путем. Идите за меньшинством, а не за большинством.

Жизнь — испытание, похожее на покорение вершины. Какова цель взбирающегося на гору? Естественно, покорение вершины. Оттуда открывается великолепный вид. Вам видно все, и вы можете видеть это всегда. Почему? Потому что вы находитесь выше других, и вам открываются широкие перспективы.

Свое восхождение все начинают с какой-то точки. Где вы сейчас находитесь? У подножия? На полпути к вершине? Во всяком случае, вы знаете свое местонахождение относительно вершины.

Итак, если хотите двигаться дальше, учтите, что для этого нужны силы и время. Вам придется делать это день за днем, пока не доберетесь до вершины.

Настало время принять решение. Спросите себя: “Хочу я получить от жизни больше? Готов я отдать этому свои силы? А может, ничего не менять? Это безопаснее”.

С чего лучше всего начать, если вы все-таки решили действовать и усердно работать ради достижения цели (мы говорим об обучении и практике)?

Избавьтесь от лишнего груза. Другими словами, забудьте о своих старых принципах.

Возьмите только самое необходимое. Это поможет вам идти к вершине. Самое необходимое — это знание ответов на основные

жизненные вопросы, ваше желание и “правильные принципы”.

Ищите помощи, вместо того чтобы пытаться идти в одиночку. Узнайте дорогу у того, кто уже прошел этот путь (найдите наставника). Он с радостью согласится помочь вам советом. Еще лучше, если вы найдете того, кто только что достиг вершины, и может лично показать вам путь наверх. Изучайте опыт своего наставника, и вы пойдете к вершине кратчайшим путем. Берегите время, оно так быстро проходит.

На что вы можете полагаться? Первое, что вы должны усвоить: если другие добрались до цели — доберетесь и вы. Второе: эти другие хотят помочь вам и могут научить вас тому, что умеют сами. Третье: существуют испытанные правила и принципы, изучив которые вы обязательно достигнете вершины.

Метод уже проверен многими. Вопрос: хотите ли вы действительно взобраться на гору?

Чем выше вы поднимаетесь, тем прекраснее вид. А когда дойдете до вершины, у вас просто перехватит дыхание!

Препятствия? Конечно, их будет немало, и вы сможете испытать свой характер. Достижение успеха требует решительности и веры. Однако если у вас надежный проводник и верная карта местности, путь будет намного легче, чем вы можете себе представить. Они предупредят вас обо всех препятствиях.

Итак, чтобы достичь вершины, вы должны начать восхождение. Откуда? Оттуда, где вы находитесь сейчас. Легким будет путь? Нет. Но стоит ли это делать? Поверьте — стоит.

ШАГ 3. СОЗДАЙТЕ ДЛЯ СЕБЯ ФИЛОСОФИЮ

Что это значит: создать для себя философию? Вы — то, что вы о себе думаете. Это стратегия ваших действий, это ваш взгляд на жизнь, это те принципы, которыми вы руководствуетесь в своих действиях.

Зачем мне нужна собственная философия? Это очень важно для вашего успеха и счастья, потому что вы должны руководствоваться тем, что думаете сами, а не тем, что думает большинство.

Как строить свою философию? Вы делаете это, изучая принципы работы наставника и следуя его советам.

Выбор своей философии — основа свободы. Очень важно правдиво проанализировать собственные жизненные принципы, ценности, мотивы, привычки, цели. Зачем? Чтобы понять где ваши собственные, а где те, что появились у вас под влиянием общества. Не позволяйте обществу диктовать вам условия, иначе вы примкнете к большинству.

Я хочу побудить вас составить ваш собственный план, отражающий ваше личное представление о счастье и успехе. Не подчиняйтесь слепо толпе, а идите, руководствуясь собственными устремлениями.

Если вы примете во внимание эти простые, но проверенные принципы, жизнь ваша изменится к лучшему. Может быть, многие из вас даже знали когда-то об этих принципах, но потом забыли. Воскресите их в своей памяти. Применяйте эту технику каждый день и будете вознаграждены.

А как насчет вашего отношения к жизни? Это очень важно. Существует два типа людей: первые действуют, а вторые — сомневаются. И все они правы.

Дело вот в чем. На свете есть не так уж много вещей, по поводу которых вы можете сказать: “Я не могу”, на самом деле это значит: “Я не сделаю это, потому что...”. Вы просто придумываете причину, чтобы отказаться от попытки что-либо сделать. На самом деле вы можете многое, ведь все дело в том, какие слова вы скажете себе.

“Я могу” — вот самые главные для вас слова. Они помогут достичь вам, всего, чего захотите.

“Я не могу” — эти слова самые бесполезные в вашем словаре. Они всегда будут приводить вас к поражению.

Существуют и фразы типа: “Я не знаю...”, “У меня нет...”, “Если бы я...”, “Это бесполезно...”. Забудьте о них.

Только утверждение “Я могу” приведет вас к успеху. Все остальные не принесут ничего, кроме несчастий и разочарований.

Тем, что вы говорите, определяется то, чего вы достигнете. Вы будете, как все — или станете элитой общества. Выбирайте.

Чтобы объяснить вам, что значит жить, руководствуясь собственной философией, позвольте мне обратить ваше внимание на некоторые принципы, которых мы с Нэнси придерживаемся в своей жизни.

Безграничная любовь

Настоящая любовь принимает людей такими, какие они есть. Любовь и забота друг о друге — вот что такое жизнь.

Самообладание

Раньше у меня была склонность к переменам. Теперь я научился тому, что намного проще жить, если принимать вещи такими, какие они есть. И сейчас я вполне счастлив. Я не могу контролировать то, что происходит вокруг меня, но я могу контролировать все, что происходит во мне. Многие из вас пытаются держать под контролем все окружающие события, а жаль.

Вот те принципы, которых мы придерживаемся в жизни:

- слушайте с намерением понять собеседника;
- изучайте все, что в силах изучить;
- любите всем сердцем;
- улыбайтесь и делайте людей счастливыми;
- делитесь с людьми всеми своими талантами, получайте от этого удовольствие и обретете покой и процветание.

ШАГ 4. ПЛАНИРУЙТЕ СВОЕ БУДУЩЕЕ

Что это значит? Начинайте прилагать какие-либо усилия, только четко представив себе, чего вы хотите достичь в ключевых сферах жизни.

Зачем я должен планировать свое будущее? Вы — то, что вы о себе думаете. Вы получите то, что создало ваше мышление.

Как мне планировать будущее? Работайте, приняв во внимание, что:

- основа целеустремленности — духовность
- основа энтузиазма — чувства, которые вас стимулируют
- мечта — это то, к чему нужно стремиться
- цели — указатели, ведущие к вершине
- действия — то, что требуется для достижения вершины

Я знаю, как трудно бывает во что-то поверить, что-то начать делать, когда вы находитесь, как вам кажется, в безнадежной ситуации. Со мной тоже такое бывало. Но вам стоит начать действовать. Никаких изменений не произойдет без ваших усилий.

Однако недостаточно просто осознавать, что должно быть сделано. Нужно на самом деле начать решительные преобразования! Иначе можно сказать, что вы не узнали ничего полезного для себя. В каком случае вы можете утверждать, что действительно чему-то научились? Только проанализировав результаты своих действий. Вы изменили свой стиль мышления, поведение... — и вот это уже приносит свои плоды.

Сила желания — удивительная вещь. Когда вы полны решимости и горите желанием, вы сильны, как мчащийся по рельсам локомотив. Жизнь полна трудностей и препятствий. Станьте сильным — таким, чтобы люди, пытающиеся вам помешать, только раззадоривали вас. Никто не решится встать на пути приближающегося поезда.

Когда ваше желание подкреплено энтузиазмом, вы в состоянии справиться с любой трудностью. Ваши достижения напрямую связаны с вашим энтузиазмом.

Сконцентрируйтесь на своих целях. Ваши ежедневные действия, ежедневная дисциплина — это шаги на пути к вершине.

РЕЗЮМЕ

Вершина

Из ста человек, которые хотят попасть наверх, 95% терпят неудачу. Успеха добиваются только 5%. Почему? Неверные принципы, неверный план, неправильные действия.

Чтобы взять вершину, одного желания недостаточно. Для этого требуются усилия, сосредоточенность, специальные знания, неколебимая вера, верный план, хорошие наставники.

Жизненные гарантии

Несомненно, к чему-то вы придете, но к чему? Если вы ничего не делаете с собственной жизнью, — вы принадлежите к 95%, Если вы не изменяете свое мышление, — вы принадлежите к 95%. Если вы не переходите на новые технологии существования — вы принадлежите к 95%. Это значит, что ваши шансы потерпеть неудачу равны 95%. Это — ваша жизнь. Это — ваш выбор. Время уходит!

Часть III

ЕСТЬ ЛУЧШИЙ ПУТЬ

Глава 6. ПУТЬ К СВОБОДЕ И СОТРУДНИЧЕСТВУ

МИР И МАРКЕТИНГ

Мир — это рынок, а мы — покупатели

Вспомните, как вы обычно проводите свой день. Каждый день вы покупаете товары и услуги. Вы используете сотни различных предметов.

Вам нужны еда, кров, одежда. Вы тратите деньги на транспорт, платите за жилье. Вы любите развлечения, и поэтому часть денег уходит на кино, видео, походы в ресторан, на занятия спортом...

Не проходит дня, чтобы вы не сделали какой-нибудь покупки или не воспользовались какой-либо услугой. Мир — это гигантский рынок, и вы каждую неделю платите за огромное количество товаров и услуг. Экономика и коммерция заставляют этот мир вращаться. Это называется маркетингом.

ТОЛЬКО ДВА СПОСОБА ЖИЗНИ

Ваш труд — источник средств к существованию. Он позволяет вам покупать товары и оплачивать услуги. Существует только два типа работающих людей. Либо вы работаете по найму, либо вы хозяин бизнеса.

Если вы работаете на кого-то, спрашивается, как вам удастся значительно увеличить свой доход и выделиться из большинства. Ответ: никак. Ваш начальник все держит под контролем. Посмотрите правде в глаза. Вы отдаёте свое время, чтобы получить довольно скромные деньги. Вам не платят столько, сколько вы действительно стоите. И, кроме того, вы не можете полностью распоряжаться своим временем. Не говоря уже о психологическом дискомфорте.

А как увеличить доход, если вы владелец бизнеса? Это ваша постоянная головная боль, не так ли? Вложить больше денег, увеличить площади, выпуск продукции, нанять больше людей, да еще это ужасная бюрократическая волокита!

Помните ту печальную статистику, которая приводилась выше? Меньше 5% населения добивается финансового благополучия, а остальные 95% — нет. А шансы на то, что вы, начав свой бизнес, сможете добиться успеха, очень малы. Из 100 человек, каждый год открывающих свое дело, через 15 лет только один продолжает вести свой бизнес. Только один!

Итак, факты показывают, что самый верный способ добиться материального благополучия, пока вас не уволили, — это открыть собственное дело.

Но каким бизнесом можно заняться? Мне нужно что-то простое, недорогое, без риска, чему легко можно научиться, что не отнимает много времени. Слишком много требований. Где можно найти такой бизнес?

Я рад, что такой вопрос возник.

ЭТО САМАЯ ЛУЧШАЯ РАБОТА?

Какой бизнес можно начать, потратив на это 100 долларов или даже меньше и в год зарабатывать больше, чем филиал Макдоналдса? Ответ — сетевой маркетинг.

В каком бизнесе человек без специального образования, с любым уровнем общего образования может зарабатывать от 500 до 1000 000 долларов каждый месяц? Ответ: в сетевом маркетинге.

Где любая домохозяйка, почти не выходя из дома, может получать доход выше, чем некоторые компании? Ответ — в сетевом маркетинге.

Где вы можете найти проверенную систему, которая может избавить от всех видов риска, свойственных традиционным видам бизнеса? Ответ: в многоуровневом маркетинге.

Где вы можете стать независимым агентом, получив возможность уйти со своей нынешней работы, и при этом рассчитывать на ежегодный доход, превышающий 50 000 долларов после 1—3 лет работы? Ответ: в многоуровневом маркетинге.

Где еще в мире вы можете найти такую возможность изменить свою жизнь так резко? Ответ: в сетевом маркетинге.

Большинство людей не осознает, что есть альтернатива этим крысиным бегам, этому тяжелому труду. Есть другой путь. Вам не нужно оставлять свое постоянное место работы. Вам не нужны тысячи долларов стартового капитала. Вам не нужно специальное бизнес-образование.

Вы можете получить все: семейное счастье, время для общения с детьми...

Жены, мужья, другие члены семьи могут работать как одна команда.

Вы можете начать собственный бизнес, работая не более часа в день. Вы можете научиться всему, что необходимо, читая книги, знакомясь с материалом на аудио- и видеокассетах. Вам ничего не нужно заучивать наизусть. Весь учебный материал, с которым вы уже ознакомились, можете отдать другим людям, чтобы и они могли узнать об этом бизнесе. Это — самообразование.

Сначала этому занятию достаточно посвящать неполный рабочий день. Почему? Потому что когда люди начинают такой бизнес, они, как правило, еще продолжают трудиться на своей основной работе. Позже их доход за неполный рабочий день в сетевом маркетинге превысит доход от основной работы. И после этого они могут уйти со своей прежней работы.

Действительно, почему бы вам не посвящать сетевому маркетингу полный рабочий день? Конечно, это возможно, но большинство людей, работающих в этом бизнесе, предпочитают проводить время с семьей, с друзьями, путешествовать, посвящать время своим хобби...

Только представьте себе это. Вы не делаете никаких ежемесячных взносов. Я повторяю, абсолютно никаких. У вас есть собственный дом, автомобили, мебель, хороший счет в банке. В любой момент вы можете купить себе то, что захочется, или отправиться в двухнедельный круиз. А возвратившись, обнаружите в почтовом ящике извещение из банка об увеличении счета.

Что вы скажете по этому поводу? Не можете понять, в чем дело? Не верится? Хочу вам сказать, что так живут тысячи людей по всему миру. И к ним каждый год присоединяются другие.

Только сетевой маркетинг даст вам возможность жить так, как живут миллионеры. Почему? Потому, что доход от этого бизнеса постоянно растет, и у этого роста нет пределов; для этого бизнеса не нужны ни здания, ни наемные работники. Это довольно редкий случай. Кроме того, люди, работающие в сетевом маркетинге, не испытывают никакого давления на себя со стороны. Такому стилю жизни могут позавидовать даже многие богатые люди.

Сетевой маркетинг — бизнес не для всех, а только для тех, кто хочет свободы, для тех, кто хочет прожить свою жизнь как можно лучше. Он позволяет избавиться от многих жизненных проблем и способствует развитию личностного потенциала. Этот бизнес позволяет людям выжить в обществе, где существует высокая степень конкуренции, в непредсказуемом, а иногда жестоком мире. Ну в каком еще бизнесе обычная домохозяйка, пенсионер или малоимущий могут, не вкладывая ничего, кроме желания, энтузиазма и совсем небольшой суммы денег, за несколько лет обеспечить свою семью? Ответ: больше ни в каком. Сетевой маркетинг — это надежда для многих людей. Этот бизнес позволяет обычным людям добиться необычайных успехов.

КТО РАБОТАЕТ В ЭТОМ БИЗНЕСЕ?

Люди совершенно разного возраста, с неодинаковым уровнем образования: рабочие, домохозяйки, учителя, врачи... Люди занимаются этим по всему миру. За пятьдесят лет к нам присоединилось большое количество людей с высшим образованием. Почему они решили заняться этим бизнесом? Потому что он прекрасно зарекомендовал себя. Потому что он приносит удовлетворение, свободу и, конечно же, материальное благополучие. Теперь у вас есть прекрасная возможность получать столько денег, сколько вы действительно заслуживаете. Ваша прибыль никем не ограничивается.

Как вы думаете: врачи, потратившие многие годы на обучение и практику, могли бы пожертвовать всем этим ради сетевого маркетинга, если бы он не был прибыльным бизнесом?

На современном рынке труда ситуация довольно тревожная. Масса увольнений. Реорганизации. Банкротства.

Бизнесмены и рабочие переживают трудные времена, а мы процветаем. Кризис почти не отражается на нашем бизнесе. Наша сеть продолжает развиваться. Никакого давления, никакого риска, никаких начальников. Доходы не ограничены. Полная финансовая самостоятельность. Безопасность. Мы сами определяем свой уровень доходов.

Мы путешествуем по всему миру, встречаемся с прекрасными людьми, у нас появляются новые друзья. Работая в этом бизнесе и помогая другим достичь успеха, вы получаете огромное удовлетворение. Нам нравится такая философия. Она служит достижению наших целей.

В одной из журнальных статей приводилась статистика, которая свидетельствовала о том, что 80% людей, работающих в сфере сетевого маркетинга — женщины. Это не удивительно и вполне объяснимо. Вот что говорит по этому поводу Нэнси Фэйла.

“Женщинам нравится работа в сетевом маркетинге. Разве вам не хочется побыть дома с детьми? Разве вы не мечтаете избавиться от необходимости работать с утра до вечера? А как насчет того, чтобы провести больше времени с мужем и друзьями, отправившись в путешествие? Вы хотите повысить свой уровень жизни и помочь в этом своим друзьям?

Если вы ответили “да” хотя бы на один из этих вопросов, мы приглашаем вас в свою команду. Возьмите жизнь в собственные руки. Вам стоит лишь довести свой доход до определенного уровня и больше ни о чем не нужно будет беспокоиться. Вы сможете делать все, что захотите. Это значит, что вы сможете полностью контролировать все, что вы делаете.

Моя подруга Энн совсем измучилась, работая по 60—80 часов в неделю, чтобы подняться по служебной лестнице. Сегодня все изменилось. Она взяла жизнь в свои руки и даже купила себе лошадь и занялась верховой ездой. У нее появилось больше времени для общения с мужем и с друзьями. Энн нашла путь к лучшей жизни.

Многие женщины уже поняли, что такой домашний бизнес — ключ к решению многих вопросов. Это правда — ведь я тоже трудилась на скучных и бесперспективных работах.

Сетевой маркетинг — бизнес домашний, и это настоящий подарок для вас. Вот альтернатива вашей прежней жизни. Почему бы вам не сделать свою жизнь лучше? Давайте изменим мир! Заманчиво звучит, не правда ли? За последние 10 лет Нэнси помогла тысячам людей добиться успеха и процветания. Нэнси делает это с

огромным энтузиазмом. Это ее жизненное призвание.

А теперь я объясню, чем привлек сетевой маркетинг меня. Мне нравится, что, рассказывая о своем стиле жизни другим людям, мы помогаем им добиться успеха и благополучия. Мы имеем дело с людьми, потому что в сетевом маркетинге люди — это и есть бизнес. Поэтому мы называем его “народный бизнес”. Люди помогают другим людям добиться успеха. Разве может это сравниться с обычным деловым миром, где каждый сам за себя?

В сетевом маркетинге те, кто находится на уровнях, приносящих более высокий доход, делают все, чтобы помочь преуспеть вам. Они будут только рады вашим успехам. Можно ли это сравнить с обычным бизнесом, где для того, чтобы пробиться наверх, вам нужно “пройти по головам” своих коллег?

Сетевой маркетинг не похож ни на один из видов бизнеса, с которыми я сталкивался раньше. Но для большинства людей, чтобы оценить все эти достоинства требуется некоторое время. Почему? Потому, что они не могут выйти за рамки привычных для них представлений. Такое мышление “зациклено” на традиционных представлениях о бизнесе. Чтобы разобраться во всем, нужно отбросить стереотипы и открыть двери своего разума.

Итак, вы должны подойти к знакомству с такой маркетинговой системой без каких-либо предубеждений. Иначе вы просто решите, что вам уже все, давно известно, а это, поверьте, не так.

Откуда я об этом знаю? Просто я, а также Дон и Нэнси Фэйла, часто сталкивались с тем, что люди поступали именно таким образом.

Чтобы выяснить, как все обстоит на самом деле, поговорите с теми, кто давно и успешно работает в сетевом маркетинге. Не делайте никаких выводов, основываясь на информации, полученной от тех, кто потерпел неудачу. Несомненно, эти люди допускали в своей работе ошибки. Что вы думаете о человеке, который дал вам эту книгу? Помните главу 5? Ищите только преуспевающих наставников.

Когда Христос пришел в мир, чтобы сказать правду, лишь немногие слушали его. Большинство людей ему не верили. Их сердца и разум были закрыты.

Мы часто сталкиваемся с тем же самым. В мире так много скептиков. И тем не менее мы верим в себя и в конце концов добиваемся успеха. Почему? Потому что — повторим еще раз — мы верим в себя и в свое дело.

ЧТО ТАКОЕ МАРКЕТИНГ?

Помните начало этой главы? Я говорил, что маркетинг, это когда товары или услуги движутся от поставщиков к клиентам, чтобы удовлетворить желания и потребности последних. В дальнейшем я буду использовать термин “товар”, но следует учесть, что под ним я понимаю и услуги.

Как товары приходят к вам? Вот несколько самых распространенных схем, которые известны во всем мире.

Розничная продажа

Вам хорошо знаком этот метод. Вспомните продуктовые магазины, автозаправки, торговые центры, кафе “Макдоналдс”... Вы просто приходите в магазин и покупаете то, что вам нужно.

Прямая продажа

В данном случае либо продавец обращается к вам, либо вы сами ищите его, чтобы совершить покупку. Примером могут служить телефонные компании, фирмы, занимающиеся продажей автомобилей, салоны красоты и так далее. Все мы пользуемся их услугами.

Почтовый заказ

Это еще один способ доставки товаров непосредственно покупателю. В данном случае человек выбирает товар, который он хочет приобрести, по каталогам, рекламным проспектам, полученным по почте, благодаря рекламе в журналах или телерекламе. Затем он делает заказ по почте или звонит по телефону.

Как все эти товары находят своих покупателей? Реклама — вот ответ на этот вопрос. Она повсюду. Мы встречаемся с ней каждый день. Ежегодно на рекламу тратятся миллиарды долларов. И, естественно, затраты на рекламу товара отражаются на его цене.

Еще один фактор, значительно влияющий на стоимость того, что вы покупаете, — это посредники. Прежде, чем товар попадет к вам, он пройдет долгий путь: производитель, дистрибьюторы, перевозка, оптовая и розничная продажи. Из-за этого стоимость товара удваивается и даже утраивается. И в конце концов от этого страдаете вы. А когда вы покупаете что-то напрямую у изготовителя, вы таким образом экономите значительную сумму.

ЧТО ТАКОЕ СЕТЬ?

Вспомните о слухах. Они распространяются довольно быстро, не правда ли?

Обратимся к истории об Иисусе из Назарета. Он ходил и говорил правду о Боге. У него появились апостолы-ученики, которые стали проповедовать вместе с ним. А сколько сейчас христиан во всем мире? Довольно много, правда? Как это получилось? Очень просто — все передавалось устно от одного человека другому.

Когда один человек рассказывает что-то другому, потом тот следующему и так далее, то начинается так называемая цепная реакция. Это невероятно эффективный способ распространения информации среди людей. Продавцы знают об этом и пользуются им

в своей работе. Вот как они это делают.

Я ходил на фильм “Инопланетянин”. А вы его видели? Это трогательная история, в которой говорится о том, что любовь — чувство, которому подвластны не только земляне. Этот фильм произвел на меня большое впечатление.

Он мне так понравился, что я советовал посмотреть его своим друзьям и знакомым. И многие последовали моему совету. А потом они стали рассказывать об этом фильме своим знакомым. Пошла цепная реакция. Вот так и работает устная реклама. Люди часто используют этот метод. Однако мы поступаем так, часто не осознавая, что такое поведение абсолютно естественно. Мы просто не думаем об этом. Тот, кто занимается торговлей, любит этот метод, потому что вы рекламируете товар и вам не надо за это платить.

ТАК ЧТО ЖЕ ТАКОЕ СЕТЕВОЙ МАРКЕТИНГ?

Сетевой маркетинг — это объединение двух концепций: сети и маркетинга. При такой системе поставщики имеют хороший канал сбыта своей продукции. Причем товар приходит к людям, минуя цепочку посредников. Покупатель просто отправляет заказ напрямую производителю.

Как люди узнают о товарах? Правильно, путем устной рекламы. Главное, чтобы товары были высочайшего качества, иначе они никого не заинтересуют.

А теперь самое интересное. Вы получаете деньги, просто делая то, что для вас абсолютно естественно. Кроме того, фирмы, работающие в сфере сетевого маркетинга, предоставляют своим клиентам различные скидки, компенсируют затраты, связанные с деловыми поездками, а также другие виды затрат, если они связаны с работой по расширению рынка.

ЧЕМ ЗАНИМАЕТСЯ ТОТ, КТО РАБОТАЕТ В СЕТЕВОМ МАРКЕТИНГЕ?

Я — независимый агент. Я представляю поставщика товаров, которыми люди пользуются каждый день. Я зарабатываю, продавая товар и привлекая в этот бизнес новых людей.

Вам хорошо знакома эта деятельность. Вы наверняка могли иметь дело со страховым агентом, с агентом туристического бюро или, например, с биржевым маклером. Их работа заключается в том, чтобы рассказывать вам о товарах или услугах той компании, которую они представляют. Их деятельность способствует расширению рынка, и за это они получают комиссионные. Точно так же работаю и я. Как я могу увеличить рынок? Путем личных контактов с людьми или занимаясь так называемой “устной рекламой”.

Каждый месяц я покупаю некоторое количество товара у своей компании для личного пользования. Я предпочитаю платить деньги

тому, с кем сотрудничаю, а в результате получаю товар по оптовым ценам. Таким образом, я покупаю качественные товары по доступной цене. И мне нравится то, что я покупаю.

Стоимость моих ежемесячных закупок — это четко установленная сумма, которую я выделяю на развитие своего бизнеса. Эта сумма является также статьей моих налоговых отчислений*. В конце каждого месяца поставщик, с которым я сотрудничаю, присылает мне чек, причем в этом чеке уже учтены мои расходы на оптовые закупки.

В мои ежедневные обязанности входит поиск ответственных людей, которые хотели бы заняться бизнесом, тех, кто стремится получить от жизни как можно больше. Много ли вы знаете настоящего счастливых людей?

Я так не думаю. Когда я встречаю кого-нибудь, кто стремится улучшить свою жизнь, я учу их работать в сетевом маркетинге.

Если они хотят взять на себя ответственность за свою жизнь, если они хотят избавиться от постоянного давления и проблем, я рассказываю им, как нужно работать и приглашаю их стать независимыми представителями той компании, с которой сотрудничаю сам. Они регистрируются и затем так же, как и я, делают покупку на определенную сумму.

СИЛА ЦЕПНОЙ РЕАКЦИИ

Один человек учит другого, тот в свою очередь учит кого-то еще и так далее. И за сравнительно небольшой срок информация охватывает массу людей.

Давайте проиллюстрируем это на примере. Допустим, вы пошли в свой любимый ресторан с другом. Тогда $1+1=2$ клиента. В следующем месяце вы приглашаете другого человека и того, кто был с вами в первый раз, а он приглашает кого-то еще. Получаем $2+2=4$ клиента. Еще через месяц вы приглашаете другого человека, а те кто был с вами раньше, тоже приводят по одному знакомому: $4+4=8$ клиентов.

А знаете, сколько человек соберется в ресторане на двенадцатый месяц, если продолжать в том же духе? 4096! Невероятно, не правда ли? Не верите? Это обыкновенная геометрическая прогрессия: 1, 2, 4, 8, 16, 32, 64, 128, 256, 512, 1024, 2048, 4096!

Сколько людей пригласили непосредственно вы? Двенадцать, по одному каждый месяц. А теперь посмотрим, сколько заработал владелец ресторана благодаря вашим устным рекомендациям? Скажем, 20 долларов за заказ умножим на 4096, получаем доход в 81 920 долларов.

* Более подробную информацию вы можете получить у специалиста по налогам.

Заплатил ли вам владелец ресторана что-нибудь за рекламу? Ничего! Верно?

Сетевой маркетинг позволяет получать увеличивающийся доход. Причем он будет расти постоянно — месяц за месяцем, год за годом. Мы называем это остаточным доходом. Он увеличивается пропорционально развитию бизнеса в целом.

Вспомним наш пример. Если бы в вашей организации совершались торговые операции на сумму 81 920 долларов, вы бы ежемесячно получали от 2000 до 8000 долларов. Это то, что вам полагается за работу по расширению рынка.

Размер получаемых вами процентов зависит от структуры компании и от того уровня, на котором вы находитесь. Есть несколько уровней оплаты. Вы всегда начинаете с самого низкого и работаете, пока не достигнете вершины. Поэтому такая структура получила название многоуровневой.

Итак, вы видите, что невероятные доходы, которые можно получить, работая в этом бизнесе, основываются на расширении рынка и на устной рекламе. Несмотря на то, что продажи были увеличены, вы лично ими не занимались. Вы не имели дело с четырьмя тысячами человек. Фактически, вы привлекали по одному человеку каждый месяц в течение года. Вы учите людей, как быстро построить большую организацию, приносящую хороший доход.

С каждым годом вы будете замечать, что в этот бизнес будет приходить много новых людей, стремящихся улучшить свое материальное положение. Вы учите их простой, но эффективной дистрибуторской технике. И, кроме того, вы приближаетесь к вершине.

Вам понадобится товарный склад? Нет. Вам придется сделаться продавцом? Нет. Вам нужно будет найти и научить работать большое количество людей? Нет. Но если захотите, вы сможете покупать продукты по оптовой цене и затем продавать их в розницу. Но матерям и учителям лучше удастся обучать, чем продавать. Когда вы учите людей тому, как достичь высокого уровня жизни, ваш бизнес развивается.

Две основные особенности сетевого маркетинга, которые отличают его от других видов бизнеса, заключаются в наличии остаточного дохода и в постоянном развитии.

РОЛЬ ПОДДЕРЖКИ АГЕНТА

Когда я предлагаю этот бизнес новому человеку, то беру на себя ответственность за его успех. Это во многом напоминает преемственность мастера и ученика. Моя цель — научить человека всему, что знаю сам, причем научить так, чтобы он потом мог научить и кого-то еще. Для этого я не только персонально работаю с учеником, но и даю ему различные обучающие материалы.

Постепенно он начинает понимать основные принципы и начинает работать точно так же, как и я. Кроме того, человек начинает зарабатывать деньги еще во время обучения. Разве это может сравниться с обучением, например, в колледже? Ведь там вы не зарабатываете, а только тратите деньги на обучение. Сетевой маркетинг позволяет добиться успеха уже через четыре года. А что с вами будет после окончания колледжа? Поиск работы.

В конечном итоге новый дистрибьютор становится профессионалом и ему больше не нужна моя опека. То есть он стал таким же преуспевающим мастером, как и я.

Не менее важно и то, что совместная работа способствует развитию дружеских отношений. Мне важен успех моих коллег и друзей. Если их бизнес не развивается, то не могу рассчитывать на успех и я. Развитие бизнеса зависит от того, насколько хорошо я учу преуспевать других. Если мои друзья не смогут хорошо обучать других людей, развитие бизнеса прекратится. У поставщика перестанут покупать товар и, естественно, проценты не будут выплачиваться. Именно поэтому процветание моих друзей является ключевым моментом для меня. Я заинтересован в каждом человеке, с которым работаю. Я должен отлично выполнять свои обязанности, иначе потерплю неудачу.

СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ ТРЕБУЕТСЯ НА ОБУЧЕНИЕ?

Это зависит от каждого конкретного случая. Один человек может все буквально схватывает на лету, а другому может понадобиться гораздо больше времени. У меня ушел на это год.

Большинство людей никогда не изучали методов, которые позволяют быстро построить преуспевающую организацию и поэтому быстро сдаются. Это происходит потому, что они следуют неверным принципам и применяют неправильные техники. У меня тоже мало что получалось в первый год. Но я подбадривал себя такими словами: “Единственная ошибка, которую нельзя допускать, это сдаться”. Я никогда не сдавался. Хотите дойти до вершины? Никогда не сдавайтесь. Этот принцип верен всегда.

СКОЛЬКО МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ?

Нет никаких ограничений. Вы сами определяете уровень своего дохода. Вы можете заработать столько, сколько хотите. Сетевой маркетинг может стать источником как дополнительного, так и основного заработка.

Когда вы будете довольны получаемыми деньгами, то сможете прекратить работу по расширению своей сети. При этом доход будет по инерции расти. Но помогать людям изменять свою жизнь так увлекательно, что я еще не встречал ни одного преуспевающего человека, который захотел бы оставить этот бизнес. Я знаю людей,

которые уже заработали миллионы и которые тем не менее продолжают работать. Почему?

Потому что вы испытываете невероятно приятные ощущения, когда всего за несколько лет полностью - изменяете жизнь людей.

Но я хочу предупредить вас кое о чем. На первых порах, в течение нескольких месяцев, а может, даже лет, вы будете много работать, а доход будет небольшим. Добиться роста дохода можно только путем кропотливой работы по расширению бизнеса.

Позже в силу вступит принцип цепной реакции, и все ваши усилия будут вознаграждены сполна. А затем, если вы продолжите работу, ваш доход станет еще внушительнее. В этом бизнесе можно заработать очень много денег.

В марте 1992 года в журнале "Success" была опубликована статья, посвященная тому, как в сетевом маркетинге люди зарабатывают миллионы. Один из тех, о ком в ней писали, заработал 500 миллионов долларов. Это просто уникальный случай. Но это прекрасный ответ на вопрос о том, сколько можно заработать в этом бизнесе. Ни для кого нет никаких ограничений. Уровень собственного дохода определяете только вы сами. Вы получаете столько, сколько вы стоите. Некоторым людям не удастся заработать много потому, что они не хотят прикладывать к этому усилий и уходят.

Вы увеличиваете свой доход, и вам хочется продолжать работу. Но в сетевом маркетинге самое привлекательное не это. Главное — это стиль жизни. Вы свободны и сами распоряжаетесь своим временем. И, кроме того, вы помогаете другим людям добиться успеха в жизни.

Но, несмотря на это, некоторые говорят, что для большинства сетевой маркетинг — не самый быстрый способ разбогатеть. Но стать богатым можно. Можно сказать только одно: эта система не обещает никаких чудес. Просто она хорошо работает. Но значит ли это, что любой человек, начинающий работать в этом бизнесе, автоматически достигает успеха? Нет. Прежде всего, нужно понять, что если вы не приложите усилий, то ничего не получите.

МИФЫ И ЗАБЛУЖДЕНИЯ

Давайте поговорим о самых распространенных мифах и заблуждениях, касающихся сетевого маркетинга.

Сетевой маркетинг — это пирамида?

Когда люди задают этот вопрос, на самом деле они хотят узнать, законный ли это бизнес? Ответ: да, законный. Как я уже говорил, на сегодняшний день сетевой маркетинг — одна из самых быстро развивающихся систем, которая позволяет покупателям и дистрибьюторам делать заказы на товары непосредственно у производителя. Они получают комиссионные за то, что способствуют

увеличению объема продаж путем своих устных рекомендаций.

Пирамида — незаконный вид бизнеса, который в действительности нисколько не способствует продвижению высококачественных товаров и услуг к потребителю. Не следует путать пирамиды и сетевой маркетинг.

Однако даже хорошо зарекомендовавшие себя компании, работающие в области сетевого маркетинга, иногда бывают вовлечены в судебные процессы. Почему? Это обычно происходит из-за того, что чрезмерно жаждущие денег дистрибьюторы искажают политику компании, касающуюся методов привлечения новых сотрудников, занижают доход или неправильно проводят презентацию продукции. Но власти штатов разрабатывают меры, позволяющие бороться с такими явлениями. Жаль, что даже в самом законном виде бизнеса находятся люди, которые озабочены только получением собственной выгоды.

К сожалению, журналисты склонны обобщать негативные характеристики, опираясь на редкие, частные случаи. Поэтому мошенникам уделяется намного больше внимания, чем сотням тысяч тех, кто ответственно относится к своей работе.

Даже такая компания, как “Дженерал моторе”, чуть ли не каждый месяц участвует в судебных разбирательствах. Как вы думаете, почему врачам приходится иметь дело с огромным количеством случаев страхования жизни на случай медицинской ошибки? Потому что люди буквально помешались на судебных процессах. Мне кажется, сутяжничество уже стало нашей второй натурой.

Я не вижу смысла приводить в этой книге аргументы в доказательство того, что сетевой маркетинг — законный бизнес. Если захотите, вы самостоятельно сможете найти массу тому доказательств. Едва ли можно предположить, что врачи, юристы, банкиры, министры и представители многих других профессий стали бы заниматься подобным бизнесом, если бы он был вне закона.

С ЧЕГО НАЧИНАТЬ?

Задавайте вопросы. Исследуйте. Учитесь. Если вы пока что не решились делать денежные инвестиции, вкладывайте в бизнес свое время.

Шаг 1

Выберите компанию, с которой хотите сотрудничать. Познакомьтесь с ее продукцией, узнайте, сколько времени она существует, какова ее политика, поинтересуйтесь условиями оплаты, поговорите с преуспевающими дистрибьюторами, уже работающими с ней. В общем, узнайте компанию как можно лучше. Получить такую информацию совсем несложно.

Шаг 2

Найдите дистрибьютора, который мог бы оказать вам поддержку

и научил бы вас работать. Не все спонсоры преуспевают. Но если вы обратитесь к своему аплайну, вы обязательно найдете того, кто будет рад вам помочь. Внимание! Не вкладывайте тысячи долларов в закупку большого ассортимента товара в расчете на получение большой прибыли от продаж. В этом нет необходимости. Такие действия часто приводят к неудачам, разочарованиям, судебным разбирательствам. В конце концов, что вы будете делать с гаражом, который забит товаром? Как я уже говорил ранее, источником ежемесячного дохода должна стать созданная вами дистрибьюторская сеть. Если вы просто скупаете товар, то не рассчитывайте на хороший бизнес.

Шаг 3

Начните преподавать стиль жизни. Учите других. Самым лучшим помощником в этом деле может стать книга Дона Файлы “Как построить большую MLM-организацию”. В этой книге автор делится с вами основными принципами работы, которые были проверены на практике тысячами людей по всему миру.

Следуйте нашему плану, и вы сможете преуспеть в жизни.

Вот этот план:

1 год — учеба и практика;

2 год — учеба и практика;

3 год — учеба и практика;

4 год — учеба и практика;

5 год — учеба и практика.

Если вы будете придерживаться этого плана, то вы никогда не потерпите поражения в своей предпринимательской деятельности. Никто вас не принуждает работать в сетевом маркетинге. Вы должны руководствоваться только своим собственным желанием и верой в себя. Я уже дал вам два важных урока: как поверить в себя и как пользоваться уникальной системой, позволяющей изменить свою жизнь и достичь материальной обеспеченности.

ЧТО УБЕДИЛО МЕНЯ?

Когда-то я относился ко многому скептически. Но когда я начал встречаться и общаться с работающими в сетевом маркетинге людьми, которые сами распоряжались своим временем, беспрепятственно могли путешествовать, располагая необходимыми для этого средствами; когда я понял, что они готовы поделиться своими знаниями и опытом, я окончательно убедился в том, что этот бизнес для меня. Оказывается, это то, что я всегда искал.

Мы стремимся сделать свою жизнь более удобной, и поэтому каждый день покупаем какие-нибудь товары и пользуемся различными видами услуг. Несмотря на то, что я коснулся основной задачи маркетинга, которая заключается в сбыте продукции для получения прибыли, никогда не забывайте о том, что не товары и не сам маркетинг имеют первостепенное значение. Главная ценность — это

вы сами и те, кому вы хотите помочь добиться успеха и процветания.

Когда я оглядываюсь вокруг, я вижу очень мало тех, кто действительно сам распоряжается своей жизнью. Жизнь большинства людей во многом подчинена работе, денежным проблемам, состоянию здоровья и так далее.

Люди поглощены заботами. У них нет времени, чтобы остановиться и насладиться красотой цветов или послушать шум дождя. Нет времени, чтобы просто получить удовольствие от жизни. А жаль. Так быть не должно.

Я стараюсь научить вас, как обрести веру и цель в жизни, как восстановить душевное равновесие и обрести чувство собственного достоинства.

ТЕ, КТО УЖЕ СДЕЛАЛ СВОЙ ВЫБОР

Это люди, которые осознали: чтобы добиться успеха, нужно действовать по собственному сценарию.

Давайте послушаем нескольких людей, которые преодолели все жизненные трудности потому, что начали работать в сетевом маркетинге.

С Мерилин, красивой молодой женщиной, мы встретились на курорте во Флориде. Она была там с девятилетним сыном. Мерилин недавно развелась с мужем, с которым прожила шестнадцать лет.

Новая жизнь Мерилин

“Через три года после развода моя жизнь сильно изменилась. Помните, я рассказывала о своих друзьях, которые заинтересовали меня сетевым маркетингом? Они оказали мне огромную поддержку. Я начала встречаться с ними два раза в неделю. Это было незадолго до того, как наша группа начала расширяться. Я довольно много узнала об этом бизнесе и моя уверенность в своих силах значительно возросла. Сначала я привлекла к работе своих ближайших друзей. Потом, чуть позже, я освоилась так, что могла работать даже с абсолютно незнакомыми людьми. Разве это не удивительно — наблюдать, как растет ваша уверенность в себе? Сетевой маркетинг дал мне шанс, и я не могла не воспользоваться им. Я очень люблю эту работу.

После развода у меня не было особых денежных затруднений. Но я знала, что долго это продолжаться не будет, что рано или поздно мне придется как-то зарабатывать на жизнь. Этот бизнес подошел мне идеально.

Я могла бывать дома с Джейсоном, когда он приходил из школы и, кроме того, проводить с ним выходные. Сначала деньги были небольшими. В моем первом чеке стояла сумма в 14 долларов. А сейчас я ежемесячно получаю очень приличные деньги. И все это благодаря сетевому маркетингу.

И знаете, я опять любима. Он прекрасный человек. Я всегда мечтала о таком мужчине. Он меня очень любит. Я довольна своей жизнью”.

Что случилось с Бадом?

Бад в течение 22 лет был вице-президентом крупной фирмы, но в результате корпоративных интриг его уволили, и он стал безработным. Бад прожил в нищете около двух лет, надеясь найти новую работу менеджера, но все было безуспешно. Его семья потеряла дом, машины. Бад был в полной растерянности.

“Джерри, ты бы ни за что не поверил. Однажды, когда я сидел дома с Дженни, зазвонил телефон. Я поднял трубку и услышал голос своего друга, с которым учился в колледже. Он предложил мне заняться бизнесом и сказал, что можно разбогатеть всего за несколько лет.

Тогда я чувствовал себя подавленным и довольно скептически отнесся к его предложению. Но друг продолжал меня убеждать. Тогда я сказал, что, если он так уж настаивает, пусть пришлет мне всю необходимую информацию. Я пообещал все просмотреть, но для себя уже решил, что откажусь от его предложения. Я снова хотел стать менеджером и получать зарплату, а не заниматься собственным бизнесом.

Через неделю я получил письмо. Посмотрел на обратный адрес и отложил его в сторону. Спустя пару недель мой друг позвонил снова: “Ну, что ты надумал?” Я извинился и сказал, что еще ничего не решил.

Однажды вечером, спустя примерно неделю после этого, ко мне подошла жена и сказала: “Ты видел это?”

Я ответил отрицательно.

“Думаю, тебе стоит с этим ознакомиться, дорогой. Это довольно интересно”.

Я с неохотой согласился. Что было потом? В первый год я заработал 97 000 долларов. А в этом году доход будет примерно в два раза больше. Я бы никогда не поверил, что такое возможно. Все оказалось так просто!

Через полгода после того как я начал работать в этом бизнесе, жена оставила свою работу. Теперь мы работаем вместе. Мы путешествуем с Дженни. Это так замечательно. Как же сильно изменилась наша жизнь. Помните, мы были вынуждены продать дом? Недавно мы построили новый. Он намного лучше прежнего. Разве это не удивительно?”

Новое зрение Даррела

Сразу после окончания школы Даррел начал терять зрение. Спустя 8 лет он стал полностью слепым. Врачи ничем не смогли ему помочь. Его жена Дженнифер подала на развод. Даррел искал что-то,

что дало бы ему возможность справиться с этими испытаниями.

“Примерно 6 месяцев спустя я услышал короткую рекламу по радио. В ней говорилось о возможности изменить свою жизнь к лучшему. Я направил запрос. Я не мог читать, но мог слушать аудиокассеты. То, что я услышал, мне понравилось, и я решил попробовать.

Я зарегистрировался и позвонил своему спонсору. Ее звали Бетти. Она из Миннеаполиса. Она настоящий ангел. Бетти и сейчас продолжает присылать мне учебные кассеты.

Вот что я сделал. Я был членом местной организации, которая помогала таким же, как и я, находить свое место в жизни. Я поговорил с Джимом, руководителем нашей организации, и спросил: почему бы мне не попробовать рассказать о сетевом маркетинге остальным? К тому же научиться такому бизнесу довольно просто. На то, чтобы зарегистрироваться и каждый месяц делать небольшие закупки, денег много уходить не будет. Он подумал и сказал, что ничего плохого в этом не видит. Я принялся за дело.

Знаете, что было дальше? Все стали работать в сетевом маркетинге. Разве это не великолепно? Мы даем книги и кассеты своим друзьям и родственникам. Просто удивительно! В первый раз за эти годы у меня снова появилась надежда. Я знаю, что снова полезен людям. И не исключено, что я даже смогу заработать много денег. Кто знает?

Этот бизнес — настоящий подарок судьбы!”

А как поживает сегодня Хелен?

Хелен и Джон были уволены. После того как их дети достигли школьного возраста, Хелен начала работать медсестрой. Она трудилась на этой работе всю свою жизнь, но ее уволили всего за год до получения ею права на полную пенсию. А все потому, что она, когда была на работе, поскользнулась на мокром полу и упала, повредив спину. В результате Хелен получила денежную компенсацию всего в несколько сотен долларов. Администрация больницы воспользовалась тем, что Джон и Хелен не могли позволить себе подать в суд. Супругам пришлось жить только на доход от автомастерской Джона. Затем в их районе появился новый автосервис, и его мастерская почти совсем перестала приносить деньги. Ни у Джона, ни у Хелен не было пенсий. Единственное, что они могли сделать, это продать дом и найти себе место в интернате для престарелых.

“В тот момент, когда Джек был уже готов сдать и продать все, что мы имели, случилось чудо.

Однажды в воскресенье к нам приехала дочь Кристи со своим мужем. Они уже занимались сетевым маркетингом. И хотели оказать нам поддержку, помочь справиться с финансовыми проблемами.

По правде говоря, мы не имели ни малейшего представления о том, что они нам рассказывали. Мы сомневались в том, что люди такого возраста, как мы, могли чему-то научиться. Но они сказали, что это не так уж и сложно, как кажется. Я приняла их предложение просто из любви и уважения к ним.

В течение следующих двух лет они часто навещали нас и рассказывали о сетевом маркетинге, помогали учиться, рассказывали об удивительных жизнерадостных людях, работающих вместе с ними. Все это вселяло в мое сердце уверенность.

Когда бы дочь ни начинала говорить об этом бизнесе, Джон уходил в свою комнату смотреть телевизор или читать газету. Я знала, что он по-своему любит Кристи и Стива. Он не проявлял особого интереса к сетевому маркетингу. Должна признать, что у меня ушло немало времени, прежде чем я разобралась в этом бизнесе.

В конце концов я поняла все настолько хорошо, что даже рассказывала о сетевом маркетинге своим знакомым. Все это время Кристи и Стив продолжали помогать нам.

И мы начали каждый месяц получать по почте чек. А знаете хорошую новость? С помощью Кристи и Стива в прошлом месяце мы получили чек на сумму в 1218 долларов. Я так рада, что даже не могу подобрать слов. Наконец-то нам можно не беспокоиться о деньгах и не надо продавать дом. Просто хочется плакать от счастья”.

ГОВОРIT НЭНСИ

Давайте снова послушаем, что Нэнси Фэйла говорит о сетевом маркетинге.

Почему вы работаете в этой сфере? “Есть несколько причин, по которым я и многие другие работают в этом бизнесе. Согласитесь, всем необходимы деньги, чтобы жить. Деньги нужно зарабатывать. Люди придают этому большое значение. Особенно сложно живется во времена экономических реформ. В такие периоды многие остаются без работы. Это очень жестоко. Люди озабочены своим будущим. В каком еще бизнесе они смогут, вложив совсем “смешные” деньги, рассчитывать на практически неограниченный доход?

А лицензий на торговлю? Вы знаете, как это дорого обходится? В сетевом же маркетинге можно работать прямо на дому. В Форте Лаудердейл мы встретились с людьми, которые работали в сетевом маркетинге, живя на катере длиной в 18 метров! Вы можете заниматься этим бизнесом, даже живя в автофургоне. У вас не будет высоких накладных расходов. И помните: вы можете рассчитывать на неограниченный доход.

Это бизнес, который учит и воспитывает. Работая в этой сфере, женщина оказывает поддержку своему мужу, детям. Когда вы растите детей, вы тоже их учите и воспитываете. Это ваша обязанность.

Именно поэтому в сетевом маркетинге женщина может добиться

успеха. Она знает, как нужно учить и воспитывать. Основа нашего бизнеса — сотрудничество. Я часто говорю на семинарах, что на сотрудничестве стоит весь мир. Люди должны помогать друг другу. В сетевом маркетинге я ни от кого не завишу и могу получать неограниченный доход. Любая женщина может справиться с этой работой. Где бы ни приходилось бывать, я встречала женщин, добившихся успеха в этом бизнесе. Вот почему я считаю, что такая работа как нельзя лучше подходит для женщин. Это уже проверено”.

В чем вы видите самые большие трудности при достижении успеха? “Бывает, что начинающим оказывают поддержку те, кто не знает, как нужно работать. Такие люди думают, что бизнес в конце концов сводится к продажам и внушают эту ошибочную мысль новичкам. Компании, работающие в сетевом маркетинге, стараются обходить людей, которые всегда продают товары или услуги и не уделяют должного внимания обучению новичков, не говорят им, что многое зависит от увеличения сети. Конечно, можно заниматься и продажами, но это не самый быстрый путь к успеху. Большинство людей не хотят продавать. Ведь только очень немногие люди спокойно воспринимают отказы. Насколько мне известно, большинство женщин, впрочем, как и мужчин, не хочет иметь дело с торговлей. Только очень небольшой процент людей хочет заниматься продажами. В сетевом маркетинге главное — это обучение других.

Самая большая трудность заключается в том, что многие не понимают, что же это за бизнес. Разобраться во всем очень просто, если у вас есть необходимая информация, поддержка аплайна и выучитесь правильно формировать сеть. Вам помогут в этом встречи с единомышленниками. Вы убедитесь, что все очень просто и даже весело. Вы сможете построить собственную структуру, приглашая людей на вечеринки, пикники или даже в круиз на корабле. Этот бизнес — полная противоположность того, чем занимается большинство. Это не похоже на работу на заводе или в офисе. И главное отличие заключается в том, что в этом бизнесе все помогают друг другу и хорошо проводят время.

Если кто-то не знает, как нужно работать, ему следует этому научиться. Во многих фирмах люди буквально сражаются за место на карьерной лестнице. Они готовы перешагнуть через кого угодно, лишь бы занять должность повыше и получать больше денег.

Для меня сетевой маркетинг — это стиль жизни. Мне нравится общаться с новыми людьми. Кроме того, женщины прекрасно проявили себя в этом бизнесе. Я верю, что если человек поймет принципы сетевого маркетинга, он сможет уделять этому бизнесу часть своего времени, чем бы он ни занимался”.

Каковы секреты успеха в этом бизнесе?

“Очень важно иметь хорошего спонсора. Не у всех есть спонсор, способный оказать поддержку. А что вы скажете о целой команде

людей, работающих на вас? Я думаю, что очень важно иметь такую команду. Надо также уметь пользоваться поддержкой этой команды. Хорошо, если у вас есть какая-нибудь эксклюзивная линия товаров, которые нельзя купить в магазине.

С точки зрения дистрибьютора вам нужна поддержка, вам нужны инструменты, при помощи которых можно расширить свою сеть. Вам нужна система, позволяющая упростить эту задачу. И, кроме того, будьте веселым.

Я всегда говорю людям, что чем оптимистичнее они настроены, тем успешнее будут идти их дела. На этой работе люди получают удовольствие.

Ежегодно мы три раза отправляемся в веселые круизы по морю. Никаких программ, никаких официальных встреч. Морские круизы — отличный способ добиться этого. Вы не можете никуда уйти с корабля и поэтому становитесь “аудиторией поневоле”. Вы общаетесь с другими людьми, лучше узнаете их и таким образом приобретаете новых знакомых. Когда люди на отдыхе, они обычно оживлены и отлично проводят время. Они забывают о проблемах.

Во время круиза вы погружаетесь в атмосферу праздника. Вам не надоедают телефонные звонки и суэта рабочих дней. Такая обстановка делает людей более восприимчивыми к новой информации”.

Как сетевой маркетинг отражается на ваших жизненных ценностях? “Для меня очень важна семья. Этот бизнес дает возможность проводить много времени с членами семьи. Мы теперь можем больше общаться со своими детьми. Деньги позволили нам навестить Дуга, посмотреть, как Грег играл на соревнованиях по теннису в Форте Лодердейле. Мы получили огромное удовольствие.

Если бы у вас была обыкновенная работа, смогли бы вы, когда захотите, поехать и повидаться с близкими вам людьми?

Кроме того, очень важно иметь в жизни цель. У вас есть время сходить в церковь или сделать еще что-нибудь важное? Нам нравится делать мир лучше. Мы не хотим, чтобы у людей были материальные проблемы. Они могут получать хорошие деньги, работая в этом бизнесе. Мы помогаем им:

даем книги, проводим семинары и конференции. Люди хотят знать, что и как им нужно делать. Дон и я, как и остальные, работающие с нами, учим их всему, что знаем сами. Мы хотим избавить людей от жизни, полной проблем и стрессов.

Если у вас есть желание, вы добьетесь успеха. Если вы не добились его раньше, то все, что вам нужно сделать — это просто научиться использовать нашу систему и учебные средства. Проявите только настойчивость.

Я рада поделиться своими знаниями с теми, кто хочет от жизни большего. Я думаю, это интересно”.

Почему вы считаете, что сетевой маркетинг должен помочь решить проблемы, существующие у женщин, пожилых людей, инвалидов? “Потому, что все они могут работать в этом бизнесе. Наша система подходит для тех, кто вынужден сидеть дома, для застенчивых людей и даже для тех, у кого нет телефона. Они могут использовать почтовые открытки, чтобы связаться с кем-нибудь. Кроме того, у нас есть видеокассеты для людей с нарушениями слуха. Мы хотим помочь буквально всем.

В этом бизнесе нет никаких предубеждений. Компания, работающая в сфере сетевого маркетинга, заносит в свою базу данных только сведения о вас. Никто не знает о ваших прошлых ошибках или неудачах. Все равны.

Этот бизнес отлично подходит для женщин, для национальных меньшинств, потому что часто именно эти категории людей оказываются в числе аутсайдеров. Возраст, цвет кожи, пол, образование не имеют никакого значения. Все, что требуется, — это желание.

Посмотрите на городских пенсионеров. У них полно свободного времени, но мало денег. Они бы с удовольствием отправились в морской круиз. А также не отказались повидать своих внуков. Однако на это у них нет денег. Большинство этих людей живет практически за чертой бедности. Но выход для них есть. В сетевом маркетинге не требуется много времени, чтобы добиться успеха. Всего лишь 1—3 года серьезной работы. Пенсионеры могут использовать свой опыт. Они могут заинтересовать работой своих детей и внуков. Этот бизнес избавит их семьи и их самих от множества проблем.

Я говорю людям, что им лучше всего начинать работать, как только им исполнится 18 лет. Сетевой маркетинг может помочь устроить свою жизнь даже учащимся колледжа. Ведь в то время, когда увольняют их родителей, и им самим не так-то просто найти работу”.

Что бы вы могли посоветовать тем, кто решил заняться сетевым маркетингом? “Сначала вы должны узнать, что же это такое. Во-первых, займитесь самообразованием. Определите, чего вы хотите добиться в жизни. Каково ваше самое сильное желание? Оцените свои шансы там, где вы сейчас работаете. Часто бывает так, что работают и муж и жена, но им все равно не хватает денег, чтобы оплатить счета в конце месяца. Поэтому можно расстаться с мечтами о яхте, о морском круизе или о новой машине.

Сетевой маркетинг позволяет вам, работая неполный день, начать изменять свою жизнь к лучшему. Спустя определенное время вы сможете заработать достаточно денег, чтобы купить новую машину, отправиться в путешествие или вкладывать средства в своих детей”.

Сколько нужно вложить в этот бизнес денег, чтобы начать работу? “Совсем немного. В той компании, в которой работаем мы, для начала работы вам потребуется не более 20 долларов. Кроме того,

вам понадобится небольшая сумма на обучающие материалы и немного на товары. В общей сложности вам потребуется около 100 долларов.

Подумайте, где еще вы найдете бизнес, который позволяет вам, затратив всего 100 долларов, рассчитывать на неограниченный доход? Каждый может работать в этом бизнесе. Подумайте о возможностях, которые вам предоставляются. Здесь нет никакого риска. Вам хочется всю жизнь быть среди 95% тех, кто выбрал неверный путь? Вот где настоящий-то риск!”

Сколько времени мне следует тратить на бизнес, чтобы преуспеть? “Достаточно 5—10 часов в неделю. А те, кто не прикладывает должных усилий, не достигнут своих целей так быстро, как бы им хотелось.

Все зависит от вашего желания. Вы достаточно дисциплинированы, чтобы делать все, что нужно? Вы действительно хотите сами распоряжаться своей жизнью?”

Трудно ли научиться этому бизнесу? Сложен ли он? “Думаю, что сделать это довольно легко. Принципы сетевого маркетинга просты. Кроме того, вы начинаете зарабатывать деньги уже в процессе обучения. Где еще вы встретите такое? В изучении бизнеса вам окажут большую помощь различные учебные пособия”.

Через какое время можно получить доход от этого бизнеса? “Вы можете начать зарабатывать деньги уже в первый месяц своей работы. Большинство людей к тому же начинает работать в сфере сетевого маркетинга параллельно со своей основной работой. Для получения хорошего дохода при частичной занятости в этом бизнесе вам потребуется срок от 1 до 5 лет, а при полной занятости понадобится от 1 до 3 лет. Все зависит только от вашего желания.

Работая по нашей нынешней программе, мы уже через 6 месяцев сумели получить очень хороший доход. Это лишний раз доказывает, чего можно добиться, если вы полны энтузиазма”.

Где найти человека, который бы помогал мне до тех пор, пока я не научусь работать самостоятельно? “Большинству из нас на первых порах оказывали поддержку друзья, родственники или просто знакомые. Мне кажется, что вы должны искать человека, который, добившись успеха в этом бизнесе, хотел бы помочь преуспеть и вам. Не обойтись и без поддержки вашего аплайна. Посещайте наши семинары, где вы сможете пообщаться со своими единомышленниками. Это поможет вам узнать много нового и полезного, и, кроме того, хорошо провести время.

Свои встречи мы проводим в ресторанах, устраиваем вечеринки с бассейном и, таким образом, время проходит весело и с пользой. Мы любим непринужденное общение. Некоторые люди, напротив, предпочитают официальные встречи. И такой стиль имеет полное право на существование. Однако он слишком напоминает

традиционный бизнес. Наши же встречи открыты для всех. Это отличная возможность получить новые знания”.

О чем нужно знать и чего опасаться до начала работы в этом бизнесе? “Давайте разберемся. Эта книга была написана для того, чтобы рассказать о сетевом маркетинге правду. Прежде всего, постарайтесь найти себе хорошего, ответственного спонсора и компанию, с которой вы бы хотели сотрудничать и представлять ее товары или услуги, а затем изучите ее маркетинговый план. Каждая компания имеет собственный маркетинговый план. Он может быть лучше или хуже других. И это обязательно нужно учитывать. Если вы — новичок, проконсультируйтесь у того, кто уже давно работает в этом бизнесе.

Внимание! Есть люди, которые никогда не были дистрибьюторами или не добились в этой деятельности успеха, но при этом они пишут книги и проводят семинары, претендуя на право называться экспертами. Но имеет ли смысл прислушиваться к их советам, если они сами ничего не смогли добиться?

Я бы просто избегала таких людей. Ищите преуспевающих дистрибьюторов. Компании, работающие в сфере сетевого маркетинга, располагают информационными материалами о продукции и маркетинговом плане, но они не специализируются на технике расширения сети, как это делаем мы. А ведь именно эта техника приводит к успеху. И помните: другого пути нет”.

Где я могу найти информацию, которая поможет добиться успеха в бизнесе? “Читайте, спрашивайте, ищите литературу по данной теме.

Компания “MLM International, Inc.” существует с 1981 года. Это крупнейший в мире производитель учебных материалов по сетевому маркетингу. Они переведены на многие языки. Компания имеет своих представителей по всему миру”.

Я знаю нескольких человек, которые заинтересовались сетевым маркетингом, но успеха в работе не добились. Как вы считаете, почему так произошло? “Возможно, они не поняли принципы этого бизнеса, то есть, не уделяли должного внимания расширению сети. Нельзя также исключать вероятность того, что у них не было надлежащей поддержки аплайна. А может быть, просто не было сильного желания добиться успеха, и они не понимали, что сетевой маркетинг основан не на продажах.

Большинство людей, с которыми я встречалась, слишком много говорили. Они просто не знали, когда нужно остановиться и предоставить людям возможность поработать с обучающими материалами. А ведь так просто дать человеку книгу, аудио- или видеокассету. Пусть они работают за вас и экономят ваше время. Это самый легкий и быстрый путь к достижению успеха”.

А ВОТ ЧТО ГОВОРIT ДОН ФЭЙЛА...

Как изменил вашу жизнь сетевой маркетинг? “Сетевой маркетинг не изменил мою жизнь, он стал ею. Я работаю в этом бизнесе уже 25 лет. Я просто не могу представить себя занимающимся чем-то другим. Я помню, как получил письмо от тестя, в котором он советовал мне, пока не поздно, вернуться в колледж и получить степень по социологии, которая позволила бы мне найти высокооплачиваемую работу и впоследствии дала бы мне возможность рассчитывать на хорошую пенсию. Но, прочитав это письмо, я еще сильнее загорелся желанием заниматься этим бизнесом и поэтому сделал все наоборот”.

С какими трудностями чаще всего сталкиваются семьи и отдельные люди на пути к финансовой свободе? “Самая большая трудность в том, что большинство людей считает: в основе сетевого маркетинга лежат продажи. Они не понимают, что здесь самое главное — обучение. Когда человек понимает, что на самом деле принципы сетевого маркетинга заключаются в обучении работе других людей, в заботе об их успехе, ему становится понятно, что этим бизнесом может заниматься абсолютно любой.

А если и возникают затруднения при усвоении какого-нибудь принципа, проблема решается при помощи разработанных нами средств обучения. После того как человек прочитает книгу “Как построить большую успешную MLM-организацию”, он без особого труда сможет понять, как с минимальными затратами времени и не занимаясь продажами добиться успеха”.

Что бы вы хотели рассказать о сетевом маркетинге другим семьям? “Начав работу в этой сфере, они могут стать частью одной огромной семьи. Они узнают, как нужно учить людей работать в этом бизнесе, как вообще нужно представлять сетевой маркетинг, узнают об эффективных способах спонсирования на расстоянии.

Такой бизнес дает супругам возможность проводить вместе больше времени. Например, если их дети участвуют в спортивных соревнованиях, у них всегда будет время поболеть за детей. Сетевой маркетинг позволяет зарабатывать деньги и иметь довольно много свободного времени. В наши дни это такая редкость. У нас дети — профессиональные теннисисты и мы всегда можем позволить себе приехать в любую страну мира и поболеть за их успех”.

О СЕТЕВОМ МАРКЕТИНГЕ ГОВОРIT СЫН — ЛУГ ФЭЙЛА

Как сетевой маркетинг изменил вашу жизнь? “Он дает мне время заниматься тем, что я считаю важным для себя. Это позволяет мне больше времени проводить в церкви, думать о боге, служить ему”.

Что бы вы хотели рассказать другим семьям о сетевом маркетинге? “Этот бизнес дает надежду. Большинство людей не представляет себе всего, что может дать сетевой маркетинг. А ведь это — надежда на финансовое благополучие, на свободное время”.

А ВОТ ЧТО ДУМАЕТ О ВОЗМОЖНОСТЯХ СЕТЕВОГО МАРКЕТИНГА СЫН — ГРЕГ ФЭЙМ

Какое влияние на вашу жизнь оказал сетевой маркетинг? “Я с детства мечтал играть в теннис. Успехи нашей семьи в сетевом маркетинге позволили нам переехать в Калифорнию, где были лучшие условия для тренировок. Родители всегда приезжали на теннисные турниры, в какой бы стране мира они ни проходили. Я помню, что родители других теннисистов из-за недостатка времени очень редко приезжали на соревнования, хотя и имели для этого средства, а мои папа и мама были всегда рядом”.

Что бы вы хотели рассказать другим семьям о сетевом маркетинге? “В этом бизнесе сможет работать любая семья. Главное не отчаиваться, даже если у вас пока что-то не получается. Отец никогда этого себе не позволял. Он продолжал работать, и все наши мечты стали реальностью”.

Разве не удивительно слышать о том, как сетевой маркетинг изменил жизнь этой семьи? С вами может произойти то же самое, если вы, конечно, этого захотите.

РЕЗЮМЕ

Я решил заняться сетевым маркетингом потому, что это самый замечательный бизнес. Я горжусь своей работой — ведь в этом бизнесе воплощены высшие человеческие ценности. Чтобы добиться успеха, сначала вы должны внести аванс, а потом начать помогать преуспеть другим. Только после этого вы будете вознаграждены.

Чем больше вы помогаете другим, тем больших результатов добьетесь сами. Жить на благо других прекрасно. Знаете ли вы работу лучше?

Нет необходимости стремиться узнать об этом бизнесе абсолютно все, независимо от того, хотите ли вы начать новую карьеру или просто обеспечить себе дополнительный доход. Нет особого смысла заниматься глубоким анализом сетевого маркетинга. Просто знайте: это единственный путь к вершине жизни. И лучшего нет.

А тем, кто уже работает в этом бизнесе, можно сказать, чтобы они гордились своей работой. Расправьте плечи и поднимите голову! Вы занимаетесь самым лучшим в мире бизнесом. Работайте честно, с любовью и энтузиазмом. Служить другим — большая честь.

А для меня большая честь быть вашим соратником.

Глава 7. ЗАКЛЮЧЕНИЕ: ЕСЛИ НЕ СЕЙЧАС, ТО КОГДА?

НАША НАДЕЖДА. ВАША ЖИЗНЬ. НАШЕ ПОСЛЕДНЕЕ РЕЗЮМЕ

Вы обладаете огромным потенциалом. Вы можете стать сильным, целеустремленным человеком. Как? Просто помогите себе поверить в собственные силы. Если вы развиваетесь как личность, то обязательно добьетесь успеха и в профессиональной деятельности. Мы показали вам надежное средство, позволяющее за сравнительно небольшое время осуществить свои мечты.

ТО, ЧТО МЫ СТРЕМИЛИСЬ ДОНЕСТИ ДО ВАС

- Ваше сегодняшнее положение не имеет никакого отношения к тому, чего вы можете добиться.

- Есть реальные и испытанные на практике способы, благодаря которым вы можете изменить свою жизнь.

- Если вам понадобится помощь, вы ее обязательно получите.

- При помощи наших ключевых, жизненно важных вопросов мы уже помогли вам определить, кто вы и в каких обстоятельствах находитесь.

- Чтобы подстраховаться, изучите ключевые принципы. Выработывайте полезные привычки.

Четкое представление о цели поможет вам быть предельно сконцентрированным. Как же сильно меняется наша жизнь, когда мы точно знаем, чего хотим! Это позволяет сосредоточиться только на достижении поставленной цели и делать то, что действительно важно.

ГОЛУБЬ, КОТОРОГО ВЫ ДЕРЖИТЕ В РУКЕ

Голубь — символ мира. В вашем сердце воцарится мир, когда вы узнаете истинные жизненные ценности. Позвольте рассказать вам последнюю историю.

Когда мне было 5 лет, я жил на ферме в Мичигане. Я нашел раненого голубя. Он не мог летать. Я подобрал его и принес домой. Мама сказала, что если за ним ухаживать, то все будет в порядке.

Прошло лето, я очень привязался к голубю. Это была прекрасная птица. Я кормил ее, поил, чистил клетку и даже делился с ней своими секретами.

Однажды в комнате, где стояла клетка, я услышал какой-то шум. Я бросился туда и увидел, что наш кот, просунув в клетку лапу, пытался схватить голубя. Испуганная птица металась, по всей клетке были раскиданы перья.

Я оттащил кота. К счастью он не причинил особого вреда голубю. Но что-то произошло со мной...

Следующие два дня я терзал себя сомнениями. Я очень любил голубя. Но при этом понимал, что птица должна быть свободной. Поэтому со слезами на глазах я выпустил ее.

Ваша жизнь похожа на голубя. Все в ваших собственных руках. Вы можете осуществить свои мечты или смириться с разочарованиями и неудачами. Только от вас зависит собственное будущее. Выбирайте!

Мы надеемся, что эта книга обогатила ваш опыт. Не ждите вдохновения. Главное — ваша внутренняя мотивация и сила вашего желания.

Если принципы, о которых говорится в этой книге, помогли вам справиться с трудностями, и ваше сердце наполнилось чувством победы, запомните это ощущение. Присоединяйтесь к нам и положите конец своим страданиям. Мы вместе двинемся к жизни, полной счастья, надежды, веселья. Вот наша цель! Вперед, к вершине!

Вы можете начать этот путь прямо сейчас. Поделитесь тем, что вы узнали, с другими. Дайте им эту книгу.

НАШЕ ПОСЛЕДНЕЕ РЕЗЮМЕ

Мы можем дать вам средства, но не можем дать желание.

Мы можем показать вам, что нужно делать, но не можем сделать это за вас.

Мы можем показать, как работает наша система и какие прекрасные возможности она представляет, но не можем дать вам силу воли, которая понадобится, чтобы достигнуть поставленных целей.

Мы можем рассказать вам о тех, кто уже добился успеха, но мы не можем сделать то же самое за вас. Вы должны совершить это сами!

Чтобы изменить свою жизнь к лучшему, вы должны начать это делать. И если не сейчас, то когда?

Оглавление

ПОСЛАНИЕ ОТ ДОНА ФЭЙЛЛЫ	4
ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО	5
ВВЕДЕНИЕ	6
Часть I. ОБОЗНАЧИМ ПРОБЛЕМЫ	8
Глава 1. ГДЕ ВЫ СЕЙЧАС?	8
Глава 2. ВАША ЖИЗНЬ РАБОТАЕТ?	11
Глава 3. КАК ВЫ ОКАЗАЛИСЬ В ВАШЕМ ПОЛОЖЕНИИ?	16
Часть II. ДАВАЙТЕ ИЗУЧИМ ОБСТАНОВКУ	21
Глава 4. ОТКРОЙТЕ СВОЮ НЕПОВТОРИМОСТЬ	21
Глава 5. НАСТРОЙТЕСЬ НА УСПЕХ	22
Часть III. ЕСТЬ ЛУЧШИЙ ПУТЬ	34
Глава 6. ПУТЬ К СВОБОДЕ И СОТРУДНИЧЕСТВУ	34
Глава 7. ЗАКЛЮЧЕНИЕ: ЕСЛИ НЕ СЕЙЧАС, ТО КОГДА?	58